

ЧАСТЬ ЧЕТВЕРТАЯ: Пойди и примиришься...

Пойди прежде примиришься с братом твоим, и тогда приди и принеси дар твой.

Мф. 5:24

- Глава 10. Как Христос простил вас, так и вы
- Глава 11. Заботьтесь и о других...
- Глава 12. Побеждай зло добром

Введение

Примирение — это заключительный шаг в разрешении конфликта. Примирение означает замену враждебности и разобщенности миром и дружескими отношениями. Обычно необходимо выполнить два условия, чтобы завершить процесс. Первое: обиды, разобщающие оппонентов, должны быть "похоронены" признанием и прощением вины. Второе: материальная составляющая конфликта должна быть решена в ходе переговоров и удовлетворять обе стороны. Иногда материальная сторона спора должна быть решена прежде, чем его участники простят друг друга. А иногда прощение предшествует соглашению по материальному вопросу. В этом случае переговоры протекают много быстрее. Так, например, и произошло, когда одна супружеская пара попросила меня быть посредником в бракоразводном процессе.

Когда я впервые встретился с Брайаном и Джули, все, чего они хотели, — решение отдельных правовых вопросов и скорейшее завершение процедуры развода. Прежде чем начать рассмотрение материальной составляющей, я поинтересовался, почему они решили прекратить семейную жизнь. Причины, лежащие на поверхности, были вполне очевидны. Недавно Джули обнаружила, что Брайан был ей неверен. И хотя сначала, пытаясь спасти брак, Джули стремилась совместно обсудить случившееся, ее последующее поведение убедило Брайана, что никаких надежд на исправление причиненного им вреда нет. Поэтому они решили не тянуть с разводом.

Чувствуя, что у этого решения есть более глубокие причины, я продолжал задавать вопросы. Мне было совершенно ясно, что Брайан изо всех сил борется с чувством глубокой вины. Он признался мне, что совершил грех и молил Господа простить его. Чем дольше мы беседовали, тем очевиднее становилось, что Брайан действительно раскаялся, поэтому я открыл Библию и указал ему на обещанное Господом прощение. Когда он понял, что Господь прощает его, казалось, что огромный камень свалился с его плеч.

Видя значительные перемены в мировоззрении Брайана, я спросил, хочет ли он, чтобы его простила и Джули. К моему удивлению, он ответил "нет". Думая, что он не понял вопроса, я повторил, но в ответ прозвучало все то же "нет".

Когда я спросил, почему, Брайан ответил: "После всего, что произошло, я признался Джули, и она меня простила. Но ее прощение не стоит и выеденного яйца. Даже когда я действительно стремился измениться, она бросала мне в лицо обвинения в прошлых ошибках. Всякий раз, когда ей не удавалось настоять на своем или когда мы начинали

спорить, она напоминала мне что-то, в чем я провинился месяцы или годы назад. Если она не смогла забыть все эти мелочи, разве она сможет забыть то, что я сделал недавно. Я просто не могу жить с человеком, который ведет подробный перечень всех моих ошибок!"

Я взглянул на Джули и спросил, правда ли это. Ненадолго задумавшись, она признала, что это правда. "Я знаю, что, скорее всего, неправильно поступала, упрекая его, — сказала она, — но я не в состоянии забыть всего, что он делал и что так ранило меня. И я никогда не видела, чтобы он пытался измениться".

Несколько минут я рассказывал им о библейском прощении. Я объяснял Брайану и Джули, что когда Господь прощает нас, Он обещает не вспоминать наших грехов. Поскольку мы раскаялись, Он никогда не ворошит наши грехи. Затем я объяснил, что Господь хочет, чтобы и мы так же прощали друг друга, и обещает дать нам для этого силы.

Когда я закончил объяснения, Брайан и Джули сидели, глубоко задумавшись. Отвечая на незадачный вопрос, Брайан еще раз признал, что все сделанное им было ошибкой, и еще раз выразил сожаление, что так глубоко ранил Джули. Он пожелал получить советы, чтобы научиться впредь избегать подобных грехов. Затем он повернулся к Джули и произнес: "Прости меня, пожалуйста, и дай нашему браку еще один шанс".

Взглянув на Джули, я понял, что в ней идет нешуточная борьба. Я начал молиться про себя, чтобы Господь оказал ей милость, позволил принять Свое прощение и наставил ее на путь истинный. Наконец, она ответила: "Теперь я понимаю, что никогда не прощала Брайана так, как делает это Господь".

Я всегда помнила о его ошибках и когда хотела как следует задеть его или выиграть спор, постоянно тыкала его в них носом. Если бы Бог прощал меня так, как я прощала Брайана, думаю, у меня были бы очень серьезные проблемы".

Повернувшись к Брайану, она продолжала: "Да, я прощаю тебя и с Божией помощью обещаю никогда не использовать твои ошибки против тебя". Они встали, и Брайан обнял жену. Прежде чем их брак полностью исцелился, им предстояло проделать огромную совместную работу, но прощение открыло им путь для решения иных семейных проблем и для полного примирения.

К началу страницы

Глава 10

Как Христос простил вас, так и вы

Снисходя друг другу и прощая взаимно, если кто на кого имеет жалобу: как Христос простил вас, так и вы.

Кол. 3:13

Господь бесконечно милостив к нам, поэтому мы и сами должны прощать больше всех. Однако многие из нас знают по собственному опыту — очень трудно по-настоящему искренне и до конца простить человека. Мы часто ловим себя на том, что в жизни

пользуемся некой формой прощения, которая на самом деле не согласуется с Библией и не приносит облегчения.

Например, иногда я слышу, как люди говорят: "Я простил его, — мне просто не хотелось иметь с ним ничего общего". Подобные заявления всегда заставляют меня вспомнить часть Нагорной Проповеди: "...И прости нам долги наши, как и мы прощаем должникам нашим..." (Мф. 6:12). Поэтому услышав о таком прощении, я всегда задаю вопрос: "Что бы произошло, если бы Господь прощал вас именно так, как вы простили того человека? Иначе говоря, как бы вы себя почувствовали, если бы признались в грехе Богу, а в ответ услышали: "Я прощаю тебя, — просто не хочу больше иметь с тобой ничего общего"?" Большинство реагирует сразу и однозначно, признавая, что не почувствовали бы себя прощенными ни на йоту.

Как истинные христиане мы не можем не замечать непосредственной взаимосвязи между прощением Господа и нашим прощением: "...Но будьте друг ко другу добры, сострадательны, прощайте друг друга, как и Бог во Христе простил вас" (Еф. 4:32). "...как Христос простил вас, так и вы" (Кол. 3:13). Господь дал нам очень высокий критерий, к которому нам необходимо стремиться в жизни; если нам дана возможность простить кого-то, нужно прощать. К счастью, Он также дал нам милосердие и Свое водительство, необходимые нам, чтобы подражать Ему, прощая людей, как Он прощает нас.

Не чувство, не забвение, не извинение

Прежде чем понять, что такое прощение, мы должны понять, чем оно не является. Во-первых, прощение — это не чувство. Это волевой акт. Прощение предполагает решение не думать и не говорить о том, что человек сделал дурного, и Господь призывает нас принимать такое решение независимо от того, что мы чувствуем. Однако, как вы дальше увидите в этой главе, такое решение может привести к удивительным изменениям в сфере наших чувств.

Во-вторых, простить не значит забыть. Забывание — пассивный процесс: что-то исчезает из памяти просто потому, что проходит время. Прощение — процесс активный. Он предполагает сознательный выбор и продуманную направленность действий. Иными словами, когда Господь говорит, что "...грехов твоих не помяну..." (Ис. 43:25), Он вовсе не имеет в виду, что забыл и не может их вспомнить. Он говорит, что не будет вспоминать о них. Когда Он прощает нас, Он соглашается больше никогда не упоминать, не рассказывать и не думать о наших грехах. Точно так же, когда мы прощаем, мы должны сознательно решиться не думать и не говорить о том, что сделали обидевшие нас. Такое решение может потребовать больших усилий, особенно когда обида еще свежа. К счастью, когда мы решаем простить человека и сознательно перестаем возвращаться к обиде, болезненные воспоминания обычно меркнут.

И, наконец, прощение это не извинение. Извинение говорит: "Все в порядке" и расшифровывается: "То, что вы сделали, не было грехом" или "Это не ваша вина". Прощение противоположно извинению. Сам факт прощения говорит за себя, а именно: то, что сделал человек, было греховно, непростительно. Прощение говорит: "Мы оба знаем, что сделанное вами греховно и не имеет оправданий. Но поскольку Господь простил меня, я прощаю вас". И так как прощение имеет дело исключительно с грехом, оно дает такую свободу, какую никогда не смогут дать никакие извинения.

Прощение — это решение

Однажды я услышал шутку, напомнившую мне о супружеской паре, про которую я писал в самом начале этой главы. Женщина пришла к пастору посоветоваться, как улучшить семейную жизнь. Когда пастор спросил, что ее больше всего не устраивает, она ответила: "Каждый раз, когда мы ссоримся, мой муж становится историком". Пастор спросил в замешательстве: "Должно быть, вы имели в виду истериком?" Но женщина решительно повторила: "Я имела в виду именно то, что сказала; он помнит все мои проступки и ошибки, и как ему вожжа попадает под хвост, я получаю "урок истории"".

Трагично, но эта история вполне жизненна. Так никогда и не узнав, что же на деле означает прощение, люди держат в уме грехи окружающих и разрушают важные связи. И в то же время они лишают себя мира и свободы, которые приходят только как результат подлинного прощения.

Простить человека — значит освободить его сознание от мысли, что его должно наказать или оштрафовать. Афиеми, греческое слово, которое часто переводят как "простить", означает "позволить уйти", "освободить" или "прекратить". Часто оно относится к долгам, которые были оплачены или полностью аннулированы (например, Мф. 6:12; 18:27, 32). Харизомай, еще одно греческое слово, которое тоже переводится как "простить", означает "добровольно даровать помощь" или "сделать что-то без каких-либо условий или оговорок". Это слово показывает, что прощение незаслуженно и его нельзя заработать (Лк. 7:42-43; 2 Кор. 2:7-10; Еф. 4:32; Кол. 3:13).

Из вышесказанного видно: прощение — дело дорогое. Когда вы списываете долг, он не исчезает. Вы берете на себя обязательство человека, который должен был заплатить. Подобным же образом, когда вы прощаете человека, вы "берете на себя" последствия совершенного им греха, и освобождаете его от ответственности, т. е. от наказания. Именно это совершил Иисус на Голгофе. Он даровал нам прощение, взяв на себя наказание за все наши грехи (Ис. 53:4-6; 1 Пет. 2:24-25). Воспоминание о том, что Он совершил, чтобы добиться для нас прощения, должно быть для нас самым мощным стимулом в освобождении других от наказания, которое они заслужили.

Наказание, от которого мы освобождаем грешников, прощая их, — такое же, как то, от которого Бог избавляет нас, прощая наши грехи. Исаия 59:2 предупреждал нас: "Но беззакония ваши произвели разделение между вами и Богом вашим, и грехи ваши отвращают лицо Его от вас, чтобы не слышать" (ср.: Рим. 6:23). Когда мы раскаиваемся в своих грехах, и Господь прощает нас, Он избавляет нас от наказания быть отделенными от Него навеки. Он обещает не вспоминать больше наших грехов, не использовать их против нас и не позволять им становиться между нами кем-либо еще:

...Я прошу беззакония их и грехов их уже не вспомню более (Иер. 31:34; ср.: Ис. 43:2-5).

...Как далеко восток от запада, так удалил Он от нас беззакония наши... (Пс. 102:12).

Если Ты, Господи, будешь замечать беззакония, — Господи! кто устоит? Но у Тебя прощение, да благоговеют пред Тобою (Пс. 129:3-4).

[Любовь] ...не мыслит зла... (1 Кор. 13:5).

Прощая, Господь низвергает стены, воздвигнутые нашими грехами, и открывает пути для обновленных отношений с Ним. Именно это следует делать и нам, если мы прощаем, как прощает нас Господь; мы должны освободить причинившего нам боль человека от наказания быть разделенным с нами. Мы не должны использовать грехи во зло людям, не

должны думать о грехах и наказывать людей. Поэтому прощение можно описать как решение выполнить четыре обещания:

- "Я не буду думать о том, что произошло".
- "Я не выставляю напоказ того, что случилось, и не стану использовать его против тебя".
- "Я никому не скажу о том, что произошло".
- "Я не позволю случившемуся встать между нами или сделаться помехой в наших взаимоотношениях".

Пообещав и сдержав эти обещания, вы разрушите преграду между вами и обидчиком. Вы обещаете не заикливаться на проблеме и не наказывать виноватого, отстраняясь от него. Вы расчищаете путь для ваших отношений, свободных от памяти о прошлых грехах. Именно так Господь поступает с нами, и именно это Он завещал нам делать для других.

Очень немногие из тех, кого прощают, осознают, что прощение сопряжено с выполнением этих обещаний. Даже слыша слова "Я прощаю тебя", они часто продолжают бороться с чувством вины и ощущают отчуждение. Поэтому, прощая человека, который может не понимать, что значит библейское прощение, объясните ему приведенные выше четыре обещания, которые вы обязуетесь исполнять. Вы не только откроете тому, кого простили, свои намерения, — ваше объяснение поможет человеку впервые понять, что имел в виду Господь, говоря: "Я прощаю тебя".

Когда вы должны простить?

В идеале покаяние должно предшествовать прощению (Лк. 17:3). Как мы уже видели в Главе 4, незначительные обиды можно не заметить и простить, даже если обидчик не выразил раскаяния. Естественно возникшее прощение в таких случаях может раз и навсегда уничтожить проблему и уберечь и вас, и обидчика от никчемного противостояния.

Когда обида слишком серьезна, чтобы ее игнорировать, а обидчик еще не раскаялся, ваш путь к прощению может состоять из двух этапов. Первый этап можно назвать позиционным прощением, а второй межличностным прощением. Позиционное прощение не ограничено никакими условиями, оно ваше обязательство перед Богом (см. Мк. 11:25; Лк. 6:28; Деян. 7:60). Вы обещаете приложить все усилия, чтобы относиться к обидчику с любовью и милосердием. Решение выполнить первое обещание при прощении значит, что вы не замкнетесь на том, что причинило вам боль, и не станете возвращать месть в своем сердце. Наоборот, милостью Господа вы утвердитесь в "состоянии прощения". Исходя из этой позиции вы будете молиться за обидчика и приготовитесь к немедленному примирению, как только он раскается. Такая позиция раскаяния предохранит вас от горечи и возмущения, даже если обидчику потребуется достаточно много времени.

Межличностное прощение обусловлено раскаянием обидчика. Этот процесс, который касается вас обоих (Лк. 17:3-5).

В этом случае вы принимаете перед обидчиком обязательство выполнить остальные три обещания прощения. Если обида слишком серьезна, было бы неправильным давать их до тех пор, пока обидчик не раскается (см. Главу 6). Пока этого не произошло, вы можете ему противостоять или заручиться для разрешения конфликта помощью посредников (Мф. 18:16-20; см. Главы 7 и 9). Но дав три последних обещания, вы не сможете сделать

этого. Как только обидчик раскается, вы обязаны завершить процесс прощения, навсегда "похоронив" причину обиды точно так же, как делает это Господь.

Иисус воочию показал верующим оба этапа прощения. Умерев на кресте, Он встал на позицию прощения, проявив к людям, пославшим Его на смерть, любовь и милосердие. "Отче! прости им, ибо не знают, что делают" (Лк. 23:34). Ответ Отца на молитву Иисуса открылся в день Пятидесятницы. Три тысячи человек слышали проповедь Петра в день Пятидесятницы и были потрясены, осознав, что распяли Сына Господня. Как только они покаяться, было завершено межличностное прощение, и они полностью примирились с Господом (Деян. 2:36-41). Вот образец, которому вы должны следовать, "...Прощайте друг друга, как Бог во Христе простил вас" (Еф. 4:32).

А как же последствия?

Прощение не может автоматически освободить грешника от последствий его греха. Хотя Бог простил израильтян, возроптавших на Него в пустыне, Он решил, что они не войдут в обетованную землю (Числ. 14:20-23). Даже Моисей не был избавлен от этого (Втор. 32:48-52). Точно так же, хотя Господь простил Давида за прелюбодеяние и убийство, Он не стал защищать его от последствий, которые повлек за собой содеянный им грех (2 Цар. 12:11-14; 13:1-39; 16:21-22; 19:1-4). Отсюда не следует, что Бог немилосерден; Он не медлит, когда нет необходимости подвергать человека наказанию отчуждением (2 Цар. 12:13) и часто щадит нас, оберегая от последствий совершенных нами грехов. Когда время от времени Он позволяет Себе напомнить некоторые последствия, делается это исключительно для того, чтобы научить нас и окружающих не повторять грехи.

Следуя примеру Господа, вам следует убирать преграды, воздвигнутые между вами и раскаявшимся грешником. Вероятно, правильно освободить раскаявшегося по крайней мере от некоторых последствий содеянного им (Быт. 50:15-21; 2 Цар. 16:5-10; 19:18-23). Например, если кто-либо по небрежности нанес ущерб вашему имуществу и не в состоянии оплатить ремонт, вы можете взять расходы на себя. Такое милосердие особо важно, если сделавший это искренне раскаивается и решает никогда впредь не впасть в этот грех.

Однако бывают случаи, когда вы прощаете человека, но не можете позволить взять на себя последствия совершенного им греха. Но если он уже не раз был уличен в безответственности или дурном поведении, взять на себя расходы по возмещению причиненного ущерба не только неразумно, но и негуманно по отношению к виновному. На эту тему мы можем прочесть предостережение в Притчах 19:19: "Гневливый пусть терпит наказание: потому что, если пощадишь его, придется тебе еще больше наказывать его". Следовательно, казначею, тайно похитившему деньги из вашей церкви, только пойдет на пользу, если его заставят возратить все незаконно взятое. Аналогично следует поступить и с подростком, заставив его возместить ущерб, который он нанес вашему имуществу, небрежно управляя автомобилем: в дальнейшем он будет вести себя на дороге более осмотрительно. Это относится и к служащему, который из-за небрежного отношения к служебным обязанностям может потерять работу: увольнение для него — необходимый урок¹.

Очень важно запомнить следующее: если человек проявил раскаяние, ваша обязанность — выполнить четыре обещания прощения и освободить его от наказания отчуждением. Во всем остальном вы должны, подражая любви и милосердию Господа,

делать только то, что поможет раскаявшемуся воспрянуть духом. Иными словами, "...прощайте друг друга, как Бог во Христе простил вас".

Сложности на пути прощения

Иногда бывает очень трудно дать обещание прощения, но гораздо труднее сдержать их. К счастью, Господь обещает помочь нам прощать людей. Он подает нам эту помощь через Библию: она для нас практическое руководство, и в ней множество примеров прощения. Он также укрепляет нас Святым Духом, который дает нам силу и волю прощать других. И, наконец, когда нам требуется дополнительная помощь, Он обеспечивает нас советами и ободрением пасторов и братьев по вере. Ниже приводятся некоторые способы, которые помогут вам в стремлении преодолеть непрощение, воспользовавшись этими источниками.

Побуждайте к раскаянию

Сложно простить того, кто не желает признавать своей неправоты и не раскаивается. Если вы окажетесь в такой ситуации, постарайтесь объяснить обидчику, почему вам трудно простить его. Моей жене пришлось пройти через это вскоре после нашей свадьбы.

Мы поехали в Колорадо на конференцию, и однажды я неосторожно покритиковал ее в присутствии посторонних. Через несколько минут, когда мы остались наедине, она сказала, что мои слова ей были неприятны. Я торопливо проговорил: "Прости, я был не прав. Прости меня, ладно?" Она ответила, что прощает, но через несколько часов я ясно понял, что мы не помирились. Наконец, Корлетт призналась: "Мне было очень трудно простить тебя. Поговорим о том, что случилось, подробнее". Я согласился, и она сказала мне, что не уверена, что я действительно осознал, насколько серьезно я оскорбил ее. Она объяснила, почему ей было неприятно мое замечание и как больно оно задело ее. Она была абсолютно права; я не понял, как мои слова на нее подействовали. После объяснения я, уже не ограничиваясь формальным сожалением, принес Корлетт самые искренние извинения за последствия своего греха и пообещал относиться к ней нежнее. Корлетт стало гораздо легче простить меня после того, как я действительно искренне признал свой грех и раскаялся.

Если вы столкнулись с трудностями, через которые прошла моя жена, попытайтесь поступить так, как Корлетт. Она помогла мне понять, в чем мое признание вины было недостаточным (я полностью пренебрег четырьмя из Семи шагов признания!), и заставила отнестись к раскаянию более серьезно. Этим она и оказала мне услугу, и устранила основную причину, затруднявшую прощение.

Откажитесь от греховной позиции и несбыточных надежд

Прощению могут мешать греховная позиция и несбыточные надежды. Например, сознательно или неосознанно, но многие из нас воздерживаются от прощения, либо полагая, что обидчик должен заслужить наше прощение, либо желая наказать его и заставить страдать. Иногда мы отказываем в прощении из-за того, что хотим получить гарантии, что больше такое не повторится.

Подобная позиция и такие надежды абсолютно не совместимы с заповедью прощать так, как Бог прощает нас. Нет способов заработать (заслужить) прощение Бога, именно поэтому Он дарует прощение раскаявшимся грешникам (Рим. 6:23). Мы должны прощать, ничего не требуя взамен, подобно тому как Господь не отказывает в прощении, чтобы

вразумить людей, совершивших грех и раскаявшихся в нем. Как говорится в Первом послании Иоанна 1:9: "Если исповедуем грехи наши, то Он, будучи верен и праведен, простит нам грехи наши и очистит нас от всякой неправды" (ср.: Пс. 102:9-12).

Более того, как Господь не требует от нас гарантий нашего дальнейшего поведения, так и мы не вправе предъявлять такие требования к людям. Истинность этого достаточно четко раскрыта в словах Иисуса в Евангелии от Луки 17:3-4: "Наблюдайте за собою. Если же согрешит против тебя брат твой, выговори ему; и если покается, прости ему; и если семь раз в день согрешит против тебя и семь раз в день обратится, и скажет: "каюсь", — прости ему". Прощение основывается не на гарантиях, а на раскаянии.

Разумеется, если человек на словах раскается, но будет по-прежнему вести себя неподобающе, следует выступить против обидчика, но только обличая его последние действия. Противодействовать проявлениям греховного поведения можно многократно, пока они не будут побеждены. Но даже в этом случае мы не вправе требовать от раскаявшегося человека каких бы то ни было гарантий.

Оцените свою роль в противостоянии

Достаточно часто ваш собственный грех способствует обострению конфликта. Даже если не вы начали спор, недостаток понимания, вами небрежно брошенное слово, нетерпимость или нежелание ответить с любовью и вниманием могли значительно ухудшить ситуацию. Мы легко убеждаем себя, что грех оппонента значительно превосходит наш собственный, и, заняв позицию этакое праведника, не спешим прощать. Лучший способ победить эту тенденцию — с молитвой уяснить свою роль в данном конфликте, а затем тщательно записать все, что сделали или, наоборот, не смогли сделать, и что повлияло на развитие ситуации. Осознание своих ошибок, как правило, значительно облегчает прощение ошибок окружающих.

Осознайте, что Бог творит добро

Когда кто-то обижает вас, полезно вспомнить, что Господь — Владыка, и что Он любит нас. Поэтому когда вам трудно простить обидчика, сядьте и подумайте, как Господь мог бы использовать во благо причиненную вам обиду. Не является ли она необычной возможностью прославить Господа? Как вы можете послужить людям и помочь им укрепиться в вере? Вскрыл ли конфликт какие-то ваши грехи или слабости? Каким свойствам вашего характера бросил вызов? Поняв, что человек, обидевший вас, был орудием в руках Божиих, чтобы помочь вам достичь духовной зрелости, послужить людям и прославить Его, возможно, вы значительно легче придете к прощению.

Помните о прощении Господа

Один из наиболее важных шагов на пути преодоления препятствий к прощению заключается в сосредоточенности на том, как много раз Господь прощал вас. Этот принцип наглядно демонстрирует притча о немилосердном рабе (Мф. 18:21-35).

В ней рассказывается о том, как раб задолжал своему царю огромные деньги. Когда царь пригрозил продать все имущество раба, его самого и всю семью, дабы вырученные деньги пошли в оплату долга, раб воззвал к его милосердию. Царь "...умилосердившись над рабом тем, отпустил его и долг простил ему" (стих 27). Выйдя от царя, раб встретил своего товарища, который был должен ему несоизмеримо меньшую сумму. Когда раб потребовал вернуть ему долг, товарищ взмолился об отсрочке. Но раб отказался дать ему

время, "...пошел и посадил его в темницу, пока не отдаст долга" (стих 30). Услышав об этом, царь потребовал к себе раба и сказал: "Злой раб! весь долг тот я простил тебе, потому что ты упросил меня; не надлежало ли и тебе помиловать товарища твоего, как и я помиловал тебя?" (стихи 32-33). Затем "...разгневавшись, государь его отдал его истязателям, пока не отдаст ему всего долга" (стих 34). Иисус завершил эту притчу следующими словами: "Так и Отец Мой Небесный поступит с вами, если не простит каждый из вас от сердца своего брату своему согрешений его" (стих 35).

Эта притча выявляет отношение, очень широко распространенное среди христиан. Мы принимаем прощение Господа как дар, в то время как сами упрямо отказываем людям в прощении. В сущности, мы ведем себя так, как будто грех других по отношению к нам намного серьезнее, чем наши собственные грехи по отношению к Богу! Иисус учит нас, что, поступая так, мы совершаем страшный грех, — это оскорбление Господа и Его святости, и грех этот говорит о забвении прощения, которое Иисус Своей жизнью выкупил для нас на Голгофе. До тех пор пока мы не раскаемся в этой греховной позиции, мы обречены постоянно страдать от дурных последствий. Для начала мы почувствуем себя отчужденными от Господа и других христиан. Мы можем переживать необычные трудности и потерю благословения, которое, поступи мы иначе, было бы с нами (например, Пс. 31:1-5)².

Если вы боретесь с неумением простить, еще раз оглянитесь на огромный долг, который Бог простил вам. Обращаясь к Библии и напоминая себе о святости Господа, вы поможете себе осознать всю серьезность даже самого незначительного своего греха (см. Ис. 6:1-5; Иак. 2:10-11). Составьте список грехов, которые Господь простил вам. Задайте себе вопрос: поступали ли вы когда-нибудь с Богом или окружающими так же, как с вами поступает человек, которого вы стремитесь простить? Внимательно посмотрите на свой список и напомните себе, что вы заслужили в глазах Господа, совершив все перечисленные грехи. Затем возрадуйтесь дивным стихам, записанным в Псалме 102:8-11: "Щедр и милостив Господь, долготерпелив и многомилостив: не до конца гневается, и не вовек негодует. Не по беззакониям нашим сотворил нам, и не по грехам нашим воздал нам, ибо как высоко небо над землею, так велика милость Господа к боящимся Его...".

Чем глубже вы поймете и оцените чудо прощения Господня, тем сильнее в вас проявится побуждение прощать людей. Пат Мориссон так написал о прощении в своем замечательном буклете: "Мы не призваны прощать людей с целью заслужить любовь Господа; нет, испытывая Его любовь, мы получаем основание и стимулы прощать их"³.

Обращайтесь к силе Господа

Кроме всего сказанного выше помните, что истинное прощение зависит от милости Господней. Если вы пытаетесь простить человека сами по себе, вы обречены на длительную и тщетную борьбу. Но если вы постоянно просите у Господа силы и способны положиться на его помощь, вы простите даже очень болезненные обиды или оскорбления. Господь дает нам Свою милость через Писание, библейские советы и учения и через Святой Дух. Эта милость во всей своей мощи проявилась в жизни Корри тен Боом. Ее со всей семьей бросили в нацистские застенки за помощь, которую она оказывала евреям во время Второй мировой войны. Ее отец и сестра Бетси умерли в концентрационных лагерях от жестокостей и лишений. Корри выжила и после войны стала ездить по всему миру, свидетельствуя о любви Господа. Вот что она писала о неожиданной встрече в Германии:

Это произошло во время церковной службы в Мюнхене, когда я впервые увидела его, бывшего члена СС, человека, стоявшего в охране у двери душевой в центре санобработки в Равенсбрюке. Он был первым из наших настоящих тюремщиков, кого я увидела с тех пор. И неожиданно на меня нахлынули воспоминания — комната, битком набитая гогочущими людьми, кучи одежды в углу и побелевшее от ужаса лицо Бетси.

Когда церковь опустела, он подошел ко мне, сияя, и согнулся в полупоклоне. "Как я благодарен вам за это сообщение, фрейлейн, — сказал он. — Как чудесно становится при мысли, что Он, как вы сказали, отпустил все мои грехи!"

Он протянул мне руку. И я, которая так часто проповедовала людям в Блумендейле необходимость прощения, протянула ему в ответ свою.

Меня душил гнев, во мне клокотали мысли о мести, но я видела их греховность. Иисус Христос умер за этого человека; могу ли я просить большего? "Господи Иисусе, — молилась я, — прости меня и помоги простить его".

Я пыталась улыбнуться, я боролась с собой, чтобы протянуть ему руку. И я не могла. Я не чувствовала ничего, ни единой искры теплоты или милосердия. И опять я начала молиться про себя. Иисусе, я не могу простить его. Прости меня.

Как только я подала ему руку, произошло невероятное. Казалось, что откуда-то из моего плеча, по предплечью, кисти и дальше к нему в руку прошел разряд электричества. А в это время мое сердце буквально взорвалось любовью к этому немцу, и она заполнила все мое существо.

Так я поняла, что не на нашем прощении и не на нашей доброте основана мировая суть исцеления, а только на Нем. Когда Он завещает нам любить своих врагов, Он не только приказывает нам делать это, но и дарует саму любовь.

Примирение и принцип замещения

Четыре обещания прощения разрушают до основания преграду, стоящую между вами и вашим обидчиком. Однако прощение на этом не заканчивается. Обычно после того как вы разрушите препятствие, нужно убрать оставшиеся обломки и провести ремонт. Библия называет этот процесс "примирением", он требует от вас встать на некоторую новую позицию, чтобы изменить в дальнейшем ваши отношения с бывшим противником. Более определенно об этом можно сказать так: чтобы примириться, необходимо заместить враждебность и разобщенность миром и дружескими отношениями. Именно это Иисус и имел в виду, когда сказал: "... пойди... примиришься с братом твоим..." (Мф. 5:24; ср.: 1 Кор. 7:11; 2 Кор. 5:18-20).

Примирение не значит, что обидевший вас человек теперь должен стать вашим близким другом. Это означает, что ваши отношения должны стать по крайней мере не хуже, чем были до конфликта. И уж если примирение состоялось, не исключено, что они улучшатся. Пройдя с Божьей помощью через разногласия, вполне возможно, что вы и ваш оппонент почувствуете растущее уважение и признательность друг к другу. Более того, вы можете обнаружить общие интересы и цели, примирение

углубит и наполнит смыслом ваши дружеские отношения.

Примирение требует, чтобы у раскаивающегося была возможность проявить раскаяние и вновь заслужить доверие. Это может оказаться процессом медленным и трудным, особенно если кающийся много раз вел себя по отношению к вам безответственно и оскорбительно. Но даже двигаясь по пути прощения очень осмотрительно, вы не должны требовать никаких гарантий от человека, выразившего раскаяние. Если оппонент

заупрямился, не исключено, что вам следует повторить трехступенчатый процесс примирения: конфронтация, основанная на любви, такте и милосердии, признание и прощение (Лк. 17:3-4). Вопреки неудачам и разочарованиям, движение к примирению ради Господа должно продолжаться до тех пор, пока ваши взаимоотношения полностью не восстановятся.

Хотя иногда примирение может произойти и без особых усилий, в большинстве случаев это не так. Вам придется прилагать массу усилий: ведь недаром известная поговорка гласит: "Без труда не вынешь и рыбку из пруда". Иными словами, пока вы не предпримите обдуманных мер по восстановлению и укреплению взаимоотношений, последние будут портиться все больше и больше. Это в особенности верно, если вы восстанавливаете отношения с оппонентом после напряженного и продолжительного конфликта. И пока вы не сделаете определенных шагов, демонстрируя ваше прощение, ваш оппонент может сомневаться в вашей искренности и не приближаться к вам. Всего этого можно в значительной степени избежать, если разбить примирение на три уровня: в мыслях, словах и делах.

Примирение в мыслях

Даже когда мы говорим: "Я прощаю тебя", большинство из нас сталкивается с определенными трудностями. Мы не можем не думать, чем виновный так сильно задел нас. Как мы ни стараемся забыть, но воспоминание непременно выскакивает, как чертик из коробочки, и мы чувствуем, как возвращаются обиды.

Я помню, когда так случалось и со мной. По утрам в памяти первым делом всплывало то, чем меня накануне обидел Джим (имя вымышленное). Простив его, я пытался перестать думать об обиде. Но через пятнадцать минут все мои мысли были заняты исключительно происшедшим. Я пытался загнать их обратно, но спустя весьма непродолжительное время они снова пышно расцветали в моем сознании. Не раз, безуспешно пытаясь перебороть себя, я понимал, что окончательно завяз в обидах. Тогда я попросил Господа помочь мне избавиться от этих мыслей и чувств и тут же вспомнил два отрывка из Библии. Вот они:

Но вам, слушающим, говорю: любите врагов ваших, благотворите ненавидящим вас, благословляйте проклинающих вас и молитесь за обижающих вас.

Лк. 6:27-28

Наконец, братия (мой), что только истинно, что честно, что справедливо, что чисто, что любезно, что достославно, что только добродетель и похвала, о том помышляйте.

Флп. 4:8

"Хорошо, — молился я, — но мне потребуется Твоя помощь, Господи. Я точно знаю, что не смогу сам поступать так, как написано в Библии". Милостью Божией я начал молиться за Джима, прося Господа быть с ним и благословить день моего недруга. После молитвы мои мысли обратились к другому. Когда спустя час я опять поймал себя на том, что думаю об обиде, я снова начал молиться за него, на этот раз я благодарил Господа за то хорошее, что было в характере Джима. Этот процесс растянулся еще на два дня, а затем я открыл нечто поразительное. Как только я начинал думать о Джиме, я замечал, что мои мысли автоматически принимали позитивное направление, и, самое главное, я больше не думал о причиненной им обиде.

Вот так я познал принцип замещения. Очень трудно взять и перестать думать о неприятном. Вместо того чтобы тратить на это время, нам достаточно заместить негативные раздумья и воспоминания позитивными. Этот принцип очень полезен, когда вы стремитесь выполнить первое обещание прощения. Каждый раз, подолгу задерживаясь и с разных сторон рассматривая, что сделал обидчик, обращайтесь к помощи Господа и вдумчиво молитесь об этом человеке или думайте о тех свойствах его личности, которые можно назвать "благородными, праведными, чистыми, наполненными любовью, восхитительными, превосходными или достойными". Вначале вам придется бороться с собой, чтобы найти подтверждение хотя бы одной положительной мысли, но, поборов себя, вы увидите, насколько легче пойдет дело дальше. Если вы все же не можете найти ни одной положительной мысли, ни одного приятного воспоминания о человеке, которого стараетесь простить, обращайтесь к благодарным мыслям о Господе и Его деяниях, чтобы заместить неприятные воспоминания (см. Флп. 4:4-7).

Замещайте дурное хорошим в словах

Как полагал Лука 6:27-28, принцип замещения применим не только к мыслям, но и к словам. Разговаривая с людьми о человеке, который обидел вас, следите за тем, чтобы говорить о нем только хорошее. Выразите признательность за то доброе, что он когда-либо сделал, и привлечите внимание к лучшим свойствам его характера. Делайте то же самое, когда будете говорить с обидчиком. Хвалите, благодарите или ободряйте!

Добрые слова особенно важны, когда обидчик чувствует себя виноватым и смущается. Когда Павел узнал, что один из членов церковной общины в Коринфе раскаялся в серьезном грехе, он обратился к остальным членам церкви: "...вам лучше уже простить его и утешить, дабы он не был поглощен чрезмерною печалью" (2 Кор. 2:7). Как только вы словом подтвердите свое дружеское расположение и искреннюю поддержку прощенному, вы оба почувствуете, насколько изменятся и ваши отношения, и ваши чувства.

Замещайте в делах зло благом

Если вы действительно хотите с кем-то примириться, применяйте принцип замещения и в своих делах (1 Ин. 3:18). Как заметил К. С. Льюис: "Не тратьте понапрасну время, беспокоясь, любите ли вы своего соседа или нет; поступайте, будто вы его любите. Как только мы начинаем так поступать, нам открываются удивительные секреты. Когда вы ведете себя, будто вы кого-то любите, спустя незначительное время вы обнаруживаете, что на самом деле так и есть"⁵.

Когда я впервые прочел высказывание Льюиса, оно показалось мне очень наивным. Но вскоре я испытал именно то, о чем он писал. Мы с Корлетт поссорились по какому-то пустяку, а случилось так, что я не смог по-настоящему простить ее. Она требовала сбегать в соседний магазин, чтобы "кое-что купить". Вы, наверное, уже догадались, я очень не люблю ходить по магазинам, и мое плохое настроение усилилось. Угрюмо толкая перед собой тележку между полками с товаром, я заметил сорт кофе, который очень любила Корлетт. Если бы она не отнеслась ко мне так сегодня, я бы купил ей его в подарок, и — рассуждал, но в глубине души все же решил купить кофе. Несколько мгновений во мне боролись противоречивые чувства, и в конце концов я бросил в тележку банку с кофе. "Только для того, чтобы узнать цену", — успокаивал я себя. Как только я взял в руки эту банку, что-то во мне стало меняться. Негодование слабело, и меня буквально переполнила любовь к жене; мне так хотелось посмотреть, как засветится ее лицо, когда я преподнесу ей этот незамысловатый подарок. Наверное, нет необходимости говорить, что когда я вернулся, мы полностью помирились.

Поступки, основанные на любви, не только изменяют ваши чувства; они безошибочно говорят о том, что вы на самом деле простили и стремитесь к примирению. Томас Эдисон, по-видимому, хорошо понимал этот принцип. Когда он усовершенствовал лампу накаливания, ему и его сотрудникам приходилось тратить сотни часов на изготовление одной-единственной лампы. Однажды, закончив этот титанический труд, он передал лампочку мальчику-курьеру и попросил отнести в лабораторию на второй этаж. Мальчик начал подниматься по лестнице и, споткнувшись о ступеньку, упал, вдребезги разбив лампу. Вместо того чтобы наброситься на мальчика, Эдисон успокоил его, а затем, повернувшись к группе своих сотрудников, объявил о начале изготовления следующей лампы. Спустя несколько дней работа была завершена. Эдисон показал, что простил мальчика самым действенным в тех обстоятельствах способом. Он подошел к нему, передал лампу и сказал: "Отнеси ее, пожалуйста, в лабораторию". Представьте себе, что почувствовал тот. Он знал, что после случившегося вряд ли заслуживает доверия. Но оно было ему оказано; ему опять дали то же самое поручение, как будто ничего не случилось. Ничто так явно, быстро и полно не могло вернуть мальчику чувство собственного достоинства.

Резюме и практическое применение материала

Вот что означает примирение. Своими мыслями, словами и поступками вы можете продемонстрировать прощение и восстановить взаимоотношения с людьми, которые нанесли вам обиду. Неважно, насколько сильна была обида; с Божией помощью вы сможете дать четыре обещания и последовать примеру прощения и примирения, которые Он показал нам на кресте. Милостью Господа вы сможете простить, как Он простил вас.

Глава 11

Заботьтесь и о других...

Не о себе только каждый заботься, но каждый и о других.

Флп. 2:4

Итак, до сих пор мы заостряли внимание на том, как разрешить нравственные вопросы, возникающие в конфликтной ситуации. Но как мы уже знаем, конфликт может затрагивать и материальные проблемы. Два человека могут не согласиться с суммой, которая пошла на уплату за ремонт поврежденного имущества, или два бизнесмена по-разному интерпретируют какие-то пункты контракта. Супружеская пара, обсуждая место проведения отпуска, может не найти общего языка. Соседи — не сойтись во мнениях, должен ли быть перенесен забор, разделяющий их участки, и если да, то кто должен оплатить расходы. До тех пор пока не урегулированы эти вопросы, как правило, о примирении не может быть и речи, даже когда связанные с конфликтом этические проблемы удалось полностью разрешить. В этой главе мы рассмотрим пять принципов, которые, основываясь исключительно на Библии, помогут нам достигнуть соглашения в материальной сфере конфликта.

Сотрудничество вместо соперничества

Многие люди автоматически занимают позицию конкурентов на переговорах по материальным вопросам. Став на нее, они достигают желаемых результатов агрессией, это позволяет оппонентам блюсти свои интересы.

Хотя такой подход может быть оправдан, если надо достигнуть быстрого результата или защитить важные моральные принципы, с ним связаны три неотъемлемых недостатка. Во-первых, подход, основанный на соперничестве, очень часто не приводит к наилучшему решению проблемы. Когда люди действуют друг против друга, они сосредоточены на решении внешних проблем, а истинная причина конфликта, лежащая в его основании, остается без внимания. В результате, как правило, конфликтующие приходят к неадекватным решениям. Более того, соперничество обычно предполагает, что одна сторона получает больше другой. Жажда захвата "жирного пирога" сводит к нулю открытость и гибкость, необходимые для созидательных и исчерпывающих решений.

Во-вторых, для решения спора таких переговоров может быть и недостаточно. Обычно они начинаются с утверждения каждой стороной своих позиций, а прогресс достигается последующими компромиссами и уступками. Поскольку каждая уступка, как правило, составляет ровно половину от предыдущей, а времени занимает в два раза больше, этот процесс длителен и способен значительно нарушить планы его участников.

И, наконец, соперничество может очень повредить участникам конфликта. Этот подход требует от участников, в первую очередь, сосредоточения на материальных вопросах, а на личные — заботы, ощущения и чувства, они, как правило, не обращают внимания. В лучшем случае конфликтующие стороны заявляют, что эти вопросы несущественны. В худшем — соперничество ведет участников к открытым угрозам, махинациям и нападениям друг на друга. Многим взаимоотношениям в результате этого болезненного процесса был нанесен очень серьезный урон.

Можно избежать целого ряда перечисленных выше проблем, если вести переговоры, руководствуясь не конкуренцией, а сотрудничеством. Люди, которые обращаются к переговорам на основе сотрудничества, как правило, находят решения, удовлетворяющие обе стороны. Работая вместе со своими оппонентами, а не против них, мы скорее оценим потребности и заботы, лежащие в основе конфликта, и придем к соглашению. В результате мы чаще склоняемся принимать мудрые и продуманные решения. При надлежащем проведении переговоры, основанные на сотрудничестве, гораздо эффективнее всех прочих: стороны не теряют время и энергию на ненужную защиту. Этот тип переговоров лучше всего защищает и даже укрепляет личностные отношения, так как основное внимание уделяется людям.

На переговорах, основанных на сотрудничестве, настаивает и Писание, где нам постоянно напоминают уделять самое пристальное внимание потребностям и благополучию людей:

...возлюби ближнего твоего, как самого себя... (Мф. 22:39).

...[любовь] не ищет своего... (1 Кор. 13:5).

Итак, во всем, как хотите, чтобы с вами поступали люди, так поступайте и вы с ними; ибо в этом закон и пророки (Мф. 7:12).

Ничего не делайте по любопрению или по тщеславию, но по смиренномудрию почитайте один другого высшим себя. Не о себе только каждый заботься, но каждый и о других (Флп. 2:3-4; ср.: 1 Кор. 10:24).

Относиться с любовью к потребностям других абсолютно не означает постоянно уступать их требованиям. У нас есть обязательства преследовать и свои интересы (Флп. 2:4). Более того, Иисус говорил нам: "...будьте мудры, как змии, и просты, как голуби"

(Мф. 10:16). Греческое слово френимос, переведенное в этом отрывке как "мудрый", означает быть "проницательным, здравомыслящим и мудрым в практических делах"¹. Мудрый человек никогда не уступит другим без веских оснований. После сбора всей относящейся к делу информации и изучения сопутствующих фактов мудрый человек начнет работать над принятием решений, которые прославят Господа и долго будут полезны максимальному количеству людей. Процесс требует, чтобы над принятием решения работали обе стороны, хотя иногда он приводит к односторонним уступкам.

Как показывают приведенные цитаты, переговоры на основе сотрудничества можно описать как сочетание любви и мудрости. Я обнаружил, что это сочетание состоит из пяти основных шагов, суммировав которые, можно вывести простое правило: "Когда вам потребуется проводить переговоры, сделайте ПАУЗУ". Этот акроним символизирует пять упомянутых мной шагов:

- Подготовка.
- Обращение к другой стороне, и подтверждение отношений.
- Установка на понимание интересов оппонента.
- Заинтересованность в поиске созидательных решений.
- Объективная и обоснованная оценка решений, предлагаемых другой стороной и адаптация к ним.

Чем тщательнее вы проделаете каждый такой шаг, тем более вероятно достижение обоюдовыгодного соглашения в сфере материальных интересов.

Подготовка

Подготовка — один из наиболее важных элементов успешных переговоров (Притч. 14:8, 22). Это особенно верно, когда вопрос идет о значительных материальных средствах или о сильных чувствах. Ниже приведены некоторые примеры того, что вы можете сделать, чтобы подготовиться к переговорам:

Молитва. Готовясь, просите Господа дать вам смирение, проницательность и мудрость.

Получение фактов. Очень внимательно читайте относящиеся к делу документы, например контракты, служебные инструкции, письма. Говорите с главными свидетелями. Проводите необходимые поиски.

Определение существа вопроса и интересов сторон. Постарайтесь уяснить истинную причину разногласий. Тщательно выпишите все, что относится к делу. Составьте перечень своих интересов и интересов другой стороны (как вы их понимаете).

Изучение Библии. Тщательно определите, какие библейские принципы связаны с конфликтом, и убедитесь, что вы знаете, как применить их на практике.

Разработка запасных вариантов. До того как говорить со своим оппонентом, предпримите мозговую атаку, чтобы предложить ему несколько обоснованных решений проблемы. Приготовьтесь объяснить, какую пользу может принести ему каждое из предложенных вами решений.

Предвосхищение реакции. Поставьте себя на место своего оппонента и постарайтесь предугадать его наиболее вероятные реакции на ваши предложения. Подготовьте на каждую из них ответ.

Планирование альтернативных решений по обсуждаемому соглашению. Заранее решите, что вы станете делать, если переговоры окажутся безуспешными.

Выбор места и времени переговоров. Рассмотрите возможные предпочтения своего оппонента.

Планирование своих прямых замечаний. Детально разработайте, как с самого их начала придать вашим переговорам позитивный тон и как подтолкнуть оппонента непредубежденно подойти к переговорам.

Обратитесь за советом. Если вас одолевают сомнения по поводу начала переговоров, обратитесь к людям, способным дать вам мудрый, основанный на Библии совет.

Чтобы сделать обсуждение о сотрудничестве максимально результативным, я покажу, как можно применить подход ПАУЗА к реальному конфликту. Ниже приведена ситуация, которую мы будем обсуждать в этой главе.

Лаяющая собака. *Джим и Джули Джонсон жили за городом на участке площадью в два акра. Их ближайшие соседи Стив и Салли Смит занимали такой же участок. Их дома находились в сотне футов друг от друга, а их участки граничили между собой. Смиты выращивали колли, это было их хобби и одновременно большой бизнес. Несколько недель назад они приобрели новую собаку, по кличке Молли, которая несколько вечеров время от времени лаяла. Надоедливый лай будил Джонсонов по ночам, и их дети начали жаловаться, что они устают в школе. Еще хуже стало, когда Смиты начали дрессировать и кормить собаку в 5 утра. Шум от этих занятий отнимал у Джонсонов еще несколько часов утреннего сна.*

Приблизительно неделю назад Джим увидел, что Салли работала в саду, и подошел к ней узнать, нельзя ли что-нибудь сделать, чтобы прекратить лай. Салли извинилась, и на несколько дней лай поутих. Однако не прошло и недели, как он возобновился и, пожалуй, даже усилился. Вчера другой сосед рассказал Джули, что Стив обзвонил всех соседей, чтобы узнать, не мешает ли им собачий лай. В разговорах он позволил себе высказать несколько очень резких замечаний в адрес Джима.

Джули провела собственное расследование и узнала, что лай Молли досаждал не всем соседям. Двое из них были глуховаты, а остальные жили в каменных домах, которые не пропускали шума. После этого Джули обратилась к окружному прокурору и узнала, что держать собаку, которая нарушает покой "значительного числа людей", живущих по соседству, — судебно-наказуемый проступок. К несчастью, окружной прокурор не поверил, что собака мешала покою многих людей. Коллективное участие снизило бы издержки судебного разбирательства. Следовательно, Джим и Джули вынуждены искать приемлемое решение путем переговоров с соседями без привлечения властей.

Так как проблема не требовала немедленного разбирательства, Джим и Джули решили посвятить несколько дней подготовке к переговорам со Смитами. Каждый день они молились за них и просили у Господа мудрости и проницательности. Некоторое время они обсуждали, как применить к сложившейся ситуации соответствующие библейские принципы.

Чтобы подтвердить свои жалобы многочисленными примерами и подтвердить истинность происходящего, они стали вести дневник, куда записывали дату и время лая Молли. Джим прочел договор о совместном проживании, надеясь найти какие-либо правила, оговаривающие лай собак, но таких правил не было. Джули зашла в библиотеку и просмотрела несколько книг по дрессировке собак. Она выписала рекомендации авторитетных дрессировщиков, касающихся лающих собак.

Джим и Джули определили два вопроса, которые необходимо было решить: 1) Обоснованы ли их ожидания, что Смиты что-то сделают, чтобы прекратить лай Молли? 2) Если да, то как лучше всего умерить ее лай? Затем они составили предварительный перечень интересов. В списке, в графе их интересов, значилось: желание обрести мир и покой, возможность дать достаточно времени для отдыха детям, желание добрых отношений со Смитами и другими соседями. В графе интересов Смитов, они отметили: любовь к собакам, необходимость в дополнительных доходах, и вероятность их негодования: "не учите меня жить". (Чуть позже я перечислю не учтенные здесь интересы.)

Затем Джонсоны составили априорный список альтернативных решений, включая: продажу собаки; отучение собаки от лая; приобретение ошейника с дистанционным управлением, в который, если собака залает, пускают слабый разряд электричества; намордник для собаки; приобретение берушей для себя и т. д. Они попытались предугадать реакцию Смитов на каждое предложение и составили список затрат и прибыли при принятии тех или иных решений.

Джим и Джули уделили время обсуждению своих действий, если Смиты откажутся предпринимать какие бы то ни было шаги, чтобы прекратить лай. И хотя им соблазнительно было найти способы отмщения и значительно осложнить жизнь Смитов, они знали, что ни один из них не прославит Господа и не будет Ему угоден. Поэтому они и решили, что если не смогут прекратить лай, приложить максимум усилий, чтобы установить добрые отношения со Смитами. Супруги собирались осуществлять это по-разному, например, пригласить их на обеды, познакомиться поближе с их детьми, найти возможность им помочь и вообще быть в чем-то полезными.

Узнав, что Смиты по воскресеньям свободны, Джим и Джули решили, что это будет самое подходящее время для разговора, что целесообразно поговорить в доме Смитов; это успокоит и снимет их напряжение. Они спланировали, что Джим сам пойдет к Смитам и скажет примерно следующее: "Похоже, Молли стала лаять в последнее время значительно чаще. Наши дети не высыпаются. Мы с Джули были бы чрезвычайно вам признательны, если бы вы смогли уделить нам несколько минут и обсудить сложившиеся обстоятельства".

Джим и Джули обсудили три возможных варианта ответа соседей на это приглашение к разговору и просчитали свои ответы. Наконец, подготовка к встрече со Смитами была завершена.

Выражение уважения и подтверждение готовности к добрым отношениям с оппонентом

Конфликт, как правило, имеет две составляющие: люди и проблема. Слишком часто мы игнорируем чувства и заботы других и сосредотачиваемся на разделяющих нас проблемах. Такой подход очень часто ведет к дальнейшим обидам и отчуждению, которые значительно затрудняют разрешение спора. Один из способов исключить ненужные

осложнения — в процессе переговоров выразить уважение к противной стороне и понимание чувств оппонента. Например, вы можете начать разговор так:

Ты один из моих самых близких друзей. В этом городе никто не был так добр и чуток ко мне. Я хочу однозначно решить эту проблему потому, что очень ценю нашу дружбу.

Я восхищен: ты так серьезно работал, чтобы вернуть долг. И я ценю, что ты постоянно извещал меня о своем финансовом положении. И так как ты относился ко мне уважительно, я от всего сердца хочу придумать план, чтобы возместить долг.

Я очень ценю, что ты готов выслушать, как меня тревожит этот проект. Перед тем как объяснить, что меня беспокоит, я хочу, чтобы у тебя не было никаких сомнений, что, принимая решения по этому вопросу, я буду уважать твой авторитет и сделаю все от меня зависящее, чтобы проект стал успешным.

Очевидно, что слова, обращенные к вашему оппоненту, должны подкрепляться соответствующими делами. Если этого не сделать, ваш оппонент решит, что вы лстец и лицемер, и будет совершенно прав. Ниже приведено несколько примеров, демонстрирующие заинтересованность и уважение в процессе переговоров:

Будьте вежливы и учтивы. Уважительно выслушивайте, что говорят окружающие. Используйте такие слова и выражения, как: "Пожалуйста", "Можно я объясню?", "Вы не будете возражать, если...?" и "Не уверен, что я объяснил свои мотивы достаточно вразумительно".

Уделяйте время нравственным проблемам. Не начинайте переговоры с материальных вопросов, а постарайтесь вникнуть в нравственные проблемы оппонента. Как можно быстрее разберитесь с личными обидами и разочарованиями.

Подчиняйтесь авторитету. Предлагайте четкие и обоснованные советы, насколько возможно, будьте убедительны, но уважайте авторитет лидеров и поддерживайте их решения.

Искренне стремитесь к пониманию. Обращайте внимание на то, что думают и чувствуют другие. Задавая вопросы, будьте искренны. Обсуждайте с другими то, что они ощущают и переживают.

Не забывайте об интересах другой стороны. Стремитесь к решениям, которые на деле удовлетворят их потребности и желания.

Выступая против, будьте милосердны. Если вам приходится выступать против кого-либо, воспользуйтесь рекомендациями, описанными в Главе 8.

Позволяйте людям "сохранить лицо". Не загоняйте собеседников в угол. Принимайте решения, согласующиеся с человеческими ценностями и Божиими заповедями.

Хвалите и благодарите. Если противник сделал ценное замечание или проявил милосердие, отметьте это или выразите признательность.

Если вы искренне и последовательно будете проявлять участие и уважение к своему оппоненту, вы сможете более свободно, честно и откровенно обсуждать с ним материальные вопросы. Даже если вы не совсем удовлетворены соглашением, в конце переговоров все-таки стоит не упустить из виду взаимоотношения с другим участником спора и постараться упрочить их. Так вы защитите свои отношения от нежелательных последствий и повысите свои шансы на переговорах.

Лающая собака. Поиск контакта со Смитами в расчете на приход к согласию был первоначальной основой просьбы Джонсонов о встрече с ними. Попросив, а не потребовав встречи, Джим проявил вежливость и уважение. Так он вел себя и в течение всей встречи со Смитами, которая состоялась на следующий день. Джим начал беседу словами: "Мы высоко ценим вашу готовность поговорить с нами. Мы надеемся, что сложившиеся обстоятельства позволят нам лучше узнать друг друга и по-настоящему стать добрыми соседями".

Дав возможность Стиву и Салли ответить, Джули спросила, не возражают ли они, если она объяснит, что именно беспокоит ее и мужа. Она очень осторожно подбирала слова и, при возможности, использовала выражения с местоимением "я" (или "мы"). Она старалась не обвинять Смитов в умышленном нарушении спокойствия и ясно дала понять, что она и Джим видят в Сmithах только хорошее. Затем она попросила Салли и Стива рассказать, что они чувствуют и о чем беспокоятся в сложившейся ситуации. Пока шло объяснение, Джули и Джим, кстати, задавали вопросы и сопровождали рассказ соседей фразами, типа: "Понимаю",

"Я даже не подозревала об этом" и "Это помогло мне понять, каково вам". Хотя в самом начале разговора Смиты держались несколько напряженно и заняли оборону, постепенно они стали свободнее. Когда отношения с Джонсонами наладились, они охотно принялись обсуждать проблему, которая свела их вместе.

Выявление и осознание потребностей

Третий шаг в стратегии ПАУЗА состоит в том, чтобы выявить и понять интересы людей, вовлеченных в конфликтную ситуацию. Только тогда вы сможете должным образом осуществить завет "Не о себе только каждый заботься, но каждый и о других". Для того чтобы определить "нужды", очень важно понять, чем они отличаются от "предмета спора" и "позиции оппонентов".

Предмет спора — это вполне узнаваемый и конкретный вопрос, к которому необходимо обратиться, чтобы достигнуть соглашения. Например: "Должны ли Смиты что-то предпринять, чтобы прекратить лай Молли?" или "Как Смиты могут прекратить лай Молли?"

Позиция — это желаемый результат или видение предмета спора, поддающееся определению. Например: "Если собака будет лаять и впредь, вы должны избавиться от нее" или "Это моя собака, и у вас нет никаких прав указывать мне, что с ней делать".

Потребности — то, что движет людьми. Это может быть озабоченность, желание, предрассудки или ценности, которыми человек дорожит. Интересы формируют основания для позиции. Некоторые потребности конкретны и легко определимы. Например: "Мне нравится разводить и дрессировать собак, а кроме того, мне нужен источник дополнительных доходов" или "Мои дети должны хорошо высыпаться". Иные из них

абстрактны, завуалированы и неопределенны. Например: "Я не желаю, чтобы моя семья думала, что мной можно помыкать" или "Это единственное, в чем я добился успеха".

Как показывают эти примеры, в спорной ситуации позиции часто несовместимы; результаты, которых хочет добиться один участник, идут вразрез с теми, к которым стремится другой. Нужды иногда тоже могут расходиться, хотя во многих случаях основные потребности удивительным образом совпадают. Например, обе семьи (и Смитов, и Джонсонов), скорее всего, хотят, чтобы их дети наслаждались жизнью. Следовательно, когда спорящие сосредотачиваются не на позициях, а на нуждах, им гораздо легче прийти к приемлемому решению конфликта.

Библия полна историй, иллюстрирующих мудрость выявления истинных нужд и сосредоточения на них, а не на позициях. Одна из моих любимых историй о переговорах изложена в Первой книге Царств 25:1-44. Популярность Давида среди народа Израилева стала так велика, что царя Саула обуяла ревность, и он вознамерился убить Давида. Давид и несколько сотен его сподвижников вынуждены были спасаться в пустыне, где они жили как наемники, защищая стада и пастбища местных жителей от мародеров. Один из местных, который воспользовался всеми преимуществами быть под защитой Давида, был богатый землевладелец по имени Навал. Когда провизия у Давида подходила к концу, он послал десять юношей к Навалу, чтобы тот пополнил запасы пищи. Несмотря на все добро, которое ему делал Давид, Навал отказал в просьбе и оскорбил посланцев. Узнав об этом, Давид пришел в бешенство. Он тут же взял с собой четыре сотни вооруженных людей, твердо вознамерившись убить Навала и всех его приспешников.

Тем временем жена Навала Авигея узнала о том, что сделал ее муж. Поняв, в какой он опасности, она решила пойти на мирные переговоры с Давидом. Прежде всего она приказала своим слугам нагрузить несколько ослов множеством съестных припасов и вином и отослать их Давиду. (Исключительно мудрые приготовления!) Затем она села на своего осла и отправилась навстречу Давиду, чтобы опередить его, пока он не дал приказ о нападении. Встретив его у подножия гор, она сошла с осла и поклонилась до земли. Затем сказала следующее:

...На мне грех, господин мой; позволь рабе твоей говорить в уши твои и послушай слов рабы твоей.
<...> ...Господь не попустит тебе идти на пролитие крови и удержит руку твою от мщенья...
<...> Прости вину рабы твоей; Господь непременно устроит господину моему дом твердый; ибо войны Господа ведет господин мой, и зло не найдется в тебе во всю жизнь твою <...> И когда сделает Господь господину моему все, что говорил о тебе доброго, и поставит тебя вождем над Израилем, то не будет это сердцу господина моего огорчением и беспокойством, что не пролил напрасно крови и сберег себя от мщенья" (стихи 24-31; курсив автора).

Авигея отчетливо выразила и свои нужды, и уважение к Давиду. Важно, что в сложной ситуации вместо того, чтобы читать нотации Давиду или сразу обратиться к своим заботам, она заострила внимание на основных интересах самого Давида. Вероятно, Авигея слышала о недавней резне, учиненной царем Саулом, когда он приказал убить всех людей в городе, поддерживающих Давида (1 Цар. 22:6-19). Она, скорее всего, также слышала, что Давид отказался убить царя Саула, хотя мог бы это сделать (1 Цар. 25:1-22). Авигея учитывала чистую, незапятнанную репутацию Давида, особенно по сравнению с кровавой славой Саула, и уважение, которое питали к нему люди. Вероятно, жена Навала понимала, что если Давид запятнает руки кровью невинных, он лишится и благословения Господа, и уважения и любви народа Израилева. Гнев Давида затмил его собственные интересы, но великолепная речь Авигеи тронула его:

И сказал Давид Авигее: благословен Господь, Бог Израилев, Который послал тебя ныне навстречу мне, и благословен разум твой, и благословенна ты за то, что ты теперь не допустила меня идти на пролитие крови и отмстить за себя. Но, — жив Господь, Бог Израилев, удержавший меня от нанесения зла тебе, — если бы ты не поспешила и не пришла навстречу мне, то до рассвета утреннего я не оставил бы Навалу мочащегося к стене. <...> иди с миром в дом твой; вот, я послушался голоса твоего, и почтил лицо твое" (стихи 32-35).

Этот драматический эпизод показывает, что "...мудрость лучше силы ..." (Еккл. 9:16). Кроме того, он демонстрирует один из наиважнейших принципов переговоров на основе сотрудничества: чем полнее вы понимаете нужды оппонента, тем убедительнее и эффективнее сможете действовать, стремясь к согласию на переговорах.

Но прежде чем попытаться понять потребности других, целесообразно составить письменный перечень собственных. Воспроизведя в памяти три возможности, которые дает вам любой конфликт, вы сможете начать свой перечень нужд, относящихся к прославлению Господа, служению окружающим и нравственному росту в стремлении уподобиться Христу. Эта часть списка прежде всего приносит пользу вам самому. Вероятно, нет никакой необходимости раскрывать эти потребности перед оппонентом, особенно в начале переговорного процесса.

Вы должны записать и все свои огорчения, желания, потребности или то, чего вы не можете себе позволить, если они не входят ни в одну из категорий, описанных выше. Ваш список должен включать все, что представляет для вас ценность или может мотивировать ваши действия в данной, конкретной ситуации. После того как этот список исчерпан, полезно записать, какие нужды первостепенно важны. Это поможет вам принять мудрое решение, если позже вам потребуется делать выбор.

Затем вам необходимо попробовать разгадать интересы и нужды оппонента. Еще до встречи вы можете проанализировать сведения, которыми располагаете, или предпринять осторожные поиски для того, чтобы составить список предполагаемых нужд оппонента. Когда вы говорите с ним, фиксируйте все, что он говорит, наверняка в какой-то момент он проговорится и приоткроет завесу тайны над своими интересами. Вовремя задавая вопросы "Зачем?", "Почему бы и нет?" и "Как?", вы сможете раздобыть дополнительные сведения.

Часто бывает полезным поведать друг другу свои нужды. Один из способов — взять лист бумаги и записать все, что уже обнаружилось. Объясните своему оппоненту, что вы делаете, и прочитайте составленный список. Затем спросите, какие еще огорчения, цели или нужды тревожат его. Признайте их чрезвычайно обоснованными и значительными. Задайте соответствующие вопросы, подтверждая, что вы все понимаете. Спокойно и доброжелательно обратите его внимание на аналогичные интересы и нужды, отмеченные в вашем списке.

Когда вы установили взаимные интересы, настало время переопределить и расставить приоритеты в проблемах, которые вам необходимо разрешить, чтобы достигнуть согласия. Список открывают самые простые проблемы. Начав обсуждение именно с них, вы довольно скоро увидите позитивные результаты. Как правило, это поощряет к дальнейшему сотрудничеству и дает импульс к решению более трудных задач.

Лающая собака. К тому моменту, когда Джонсоны сели беседовать со Смитами, Джим и Джули составили более подробный список нужд, которые, по их мнению, были важны в сложившейся ситуации. В нем значились следующие позиции:

I. Собственные потребности, которые пока были конфиденциальной информацией

A. Прославить Господа

1. Верить и повиноваться Ему.
2. Игнорировать незначительные обиды.
3. Делать все, чтобы жить в мире.
4. Поступать справедливо и праведно.
6. Говорить правду в любви.

Б. Служить людям

1. На собственном примере учить своих детей, что значит быть христианином.
2. Делать добро Смитам; стараться помогать им конкретными делами.
3. Показать и, если возможно, описать различия, которые Иисус внес в наши жизни, в надежде, что Смиты получают импульс следовать Ему (если они еще не христиане).
4. Помочь Смитам понять, в чем им, возможно, надо измениться, и предоставить им любую помощь и ободрение.

В. Расти духовно, чтобы быть подобными Христу.

1. Отчетливее узнать свои слабости, чтобы научиться более осознанно и последовательно полагаться на Господа.
2. Яснее представить свои грехи и идолов, чтобы с Божьей помощью отказаться от них и измениться.
3. Развивать черты характера, которые мы видим в нашем Господе, — терпение, доброту, великодушие, верность, мягкость, самоконтроль, проницательность, мудрость и стойкость, чтобы прийти к любви, радости, миру.

II. Потребности, которые должно раскрыть:

- A. Желание мира и спокойствия (причину нашего переезда за город).
- Б. Достаточный отдых для нас и детей.
- В. Установление добрых взаимоотношений со Сmithами и другими соседями.
- Г. Желание, чтобы наши дети имели хороших друзей по соседству.

III. Предполагаемые потребности Смитов, к которым нужно относиться очень чутко, но не упоминать о них:

- A. Напряженность в браке (семье), делающая их раздражительными или невнимательными к окружающим.
- Б. Нехватка денег на дорогостоящий проект (например, построить новый собачий питомник).
- В. Позиция "не учите меня жить".

IV. Возможные потребности Смитов, о которых следует вовремя упомянуть.

А. Любовь к собакам.

Б. Нужда в дополнительном источнике доходов.

В. Установление добрых отношений с соседями.

Г. Желание, чтобы у их детей были хорошие друзья по соседству.

Сев за стол переговоров с соседями, Джим и Джули сказали, что составили список своих потребностей. Когда они объяснили Смитам, каковы они и как этот список может помочь наладить взаимоотношения, Стив и Салли согласились продолжить его. Джим и Джули пояснили им кое-какие свои интересы и выслушали, как Смиты объясняют отдельные пункты своего перечня. Хотя выяснение нужд было абсолютно ново для них, стало совершенно очевидно, что Смиты повели себя открыто. Когда заговорили Стив и Салли, Джонсоны поняли, что их предварительная оценка потребностей семьи Смитов была точной, но неполной. Они узнали новые для себя интересы Смитов:

- Стив и Салли выросли в семьях, где очень любили собак и уделяли им массу времени и энергии; Молли была потомком одной из самых любимых собак отца Салли.
- Стив был бухгалтером, но значительных успехов в своей профессии ему не удалось достичь, зато он получал огромное удовлетворение, разводя и дрессируя собак, тут он чувствовал себя на высоте.
- Одна из главных причин, почему Стив и Салли так ценили своих собак, была в том, что, выставляя своих питомцев, они получали возможность продолжать работу и путешествовать всей семьей; а заставляя детей ухаживать за собаками, родители приучали их к ответственности.
- Уезжая из городка на собачьи выставки или путешествуя, Смиты очень беспокоились о своих собаках: людей, на которых они сполна могли положиться в уходе за собаками, не было. Несколько лет назад их дом ограбили, и Салли очень боялась, что такое может повториться. Поэтому лающая собака на участке очень ободряла Салли, придавая ей уверенность.

Узнав об этом, Джим и Джули ясно поняли, что Смиты ни за что не согласятся избавиться от Молли, и чтобы прийти к решению описанной проблемы, им нужно очень серьезно подумать.

Заинтересованность в поиске созидательных решений

Четвертый шаг в стратегии ПАУЗА — заинтересованность в поиске решений, которые бы удовлетворяли максимум потребностей. Нужно начать с высказывания любых идей, приходящих в голову каждого из участников. На этом этапе надо отложить оценку и поддержать работу воображения, направленную на поиски решений. Если вы в них заинтересованы, не думайте, что на вопрос существует только один ответ. Лучшее решение может включать комбинацию из нескольких альтернативных элементов, поэтому, формируя спектр приемлемых решений, без колебаний используйте части различных идей.

На этой стадии предпринимайте сознательные усилия, чтобы "расширить поле". Старайтесь учесть дополнительные потребности оппонента, которые могут быть удовлетворены как часть вашего соглашения. Например, если основной вопрос ваших

переговоров: должен ли ваш сосед заменить свой сломанный забор, предложите ему помочь спилить гнилые деревья, которые вот-вот рухнут на ваш гараж. Заостряя внимание на общих интересах и выработке альтернативных решений, ведущих к обоюдной выгоде, вы создаете импульс для обретения согласия в более сложных спорных вопросах.

Ища решения, которые, с вашей точки зрения, наиболее приемлемы, сделайте все, чтобы "продать" их своему оппоненту. Говоря иначе, объясните, что эти решения могут принести ему пользу.

Лающая собака. Обсудив свои потребности, Джонсоны и Смиты приступили к поиску приемлемых решений проблемы. Ниже приведены несколько идей, высказанных в дискуссии:

- Приучить Молли не лаять по ночам, используя для этого специальный ошейник с дистанционным управлением. Когда собака начинает лаять, с его помощью можно давать слабый электрический разряд.
- Джонсоны и их дети должны запастись берушами или приобрести "чистый звук" (приспособление, которое помогает замаскировать какой-то неприятный шум).
- Чтобы приглушить шум, между домами надо поставить забор или высадить ряд деревьев.
- По утрам дрессировать собак немного позже, чем прежде.
- Джонсоны должны изменить распорядок дня, чтобы не быть еще или уже в постели, если Молли будет лаять поздно утром, днем или рано вечером.
- Установить в доме Смитов электронную сигнализацию на случай появления грабителей и воров.
- Перенести детскую спальню Джонсонов в отдаленную часть дома, где лай Молли не будет им мешать.

Во время обсуждения Салли предложила подумать, когда Молли чаще всего лает. Просмотрев записи в журнале, Джонсоны определили, что чаще всего Молли лает по ночам, когда Смитов нет в городке несколько дней и Молли некому дрессировать и выводить на прогулки. (Человек, следивший за собаками в отсутствие Смитов, приходил в положенное время, только чтобы покормить их и сменить воду.) Поняв, что Молли просто устает сидеть взаперти, Джули предложила, чтобы ее старшая дочь Карен, когда Смиты уезжают из городка, каждый день кормила, поила и выводила Молли гулять. Салли знала, что Карен, ответственная и добросовестная девочка, поэтому она без колебаний согласилась на это предложение и даже выдвинула встречное: платить Карен за работу. Однако Стив сомневался, что девочка сможет должным образом ухаживать за собаками, и не спешил согласиться с этим предложением.

Пытаясь изменить направление беседы, Салли заметила, что Молли иногда лает даже когда они дома. Джим тут же спросил: "Как вы думаете, почему?" Было высказано несколько предположений. Наиболее вероятное заключалось в том, что собака лает на людей, проходящих неподалеку по шоссе. Джим спросил у Стива, не мог бы тот перенести загон на другую сторону участка, чтобы Молли не видела людей, идущих по дороге. Стив отклонил эту идею: у него совершенно не было времени, чтобы заниматься переносом, к тому же нанимать рабочих было бы слишком дорого. "Я отнюдь не убежден, — добавил он, — что она лает на проходящих по дороге, поэтому работы по переносу всего загона стали бы напрасной тратой времени. Кроме того, на той стороне дома после обеда нет тени, а я не хочу, чтобы собаки изжарились на солнце".

Когда обсудили еще несколько вариантов, и Джим почувствовал, что терпению Стива приходит конец, он предложил обдумать ситуацию и встретиться еще раз в среду вечером. Смиты согласились. Расставаясь, Джим и Джули выразили Стиву и Салли искреннюю признательность за то, что соседи захотели и нашли время встретиться с ними.

Объективно обоснованная оценка и выбор из альтернативных решений

Заключительный шаг в стратегии ПАУЗА состоит в рассмотрении возможных решений и их оценке. Чтобы найти наилучший вариант соглашения, делать это следует объективно и обоснованно. Даже если вам удалось успешно пройти все предыдущие шаги, на этой стадии вы можете неожиданно столкнуться со значительными различиями предлагаемых решений. Если вы допустите, что переговоры превратятся в битву, вся предварительная работа сведется к нулю. Поэтому чтобы оценить все варианты решения проблемы, не полагаясь на личное мнение, настаивайте на использовании объективных критериев. Если ваш оппонент — христианин, обращайтесь к соответствующим библейским принципам. При всякой возможности обращайтесь к фактам, официальным правилам и постановлениям или к отчетам профессионалов. Кроме того, вы можете попросить совета экспертов или уважаемых консультантов.

Книга Пророка Даниила содержит выдающийся пример объективной адаптации и оценки. Когда царь Навуходоносор напал в 605 году до н. э. на Иерусалим, он захватил в плен многих израильтян, происходивших из царского или княжеского рода. Он приказал начальнику своих евнухов привести к нему "...отроков, у которых нет никакого телесного недостатка, красивых видом, и понятливых для всякой науки, и разумеющих науки, и смысленных, и годных служить в чертогах царских..." (Дан. 1:4). Среди них оказались Даниил, Анания, Мисаил и Азария.

Узнав о том, что царь даровал им еду и питье со своего стола, но не имея возможности воспользоваться ими, чтобы не оскверниться, Даниил обратился к начальнику евнухов с просьбой позволить пленникам питаться другой едой (Дан. 1:8). И хотя начальник был расположен к Даниилу, он отклонил его просьбу, сказав: "...боюсь я господина моего, царя... если он увидит лица ваши худощавее, нежели у отроков, сверстников ваших, то вы сделаете голову мою виновною перед царем" (стих 10). Этот отказ поставил Даниила перед выбором между несколькими вариантами. Он бы мог питаться предложенной пищей и осквернить себя или отказаться от царской пищи и умереть от голода, или быть убитым за неповиновение. Но он выбрал ПАУЗУ.

Тогда сказал Даниил Амелсару, которого начальник евнухов приставил к Даниилу, Анании, Мисаилу и Азарии: сделай опыт над рабами твоими в течение десяти дней; пусть дадут нам в пищу овощи и воду для питья; и потом пусть явятся перед тобою лица наши и лица тех отроков, которые питаются царскою пищею, и затем поступай с рабами твоими, как увидишь. Он послушался их в этом и испытывал их десять дней. По истечении же десяти дней лица их оказались красивее, и телом они были полнее всех тех отроков, которые питались царскими яствами. Тогда Амелсар брал их кушанье и вино для питья и давал им овощи.

Дан. 1:11-16

Как видите, Даниил в совершенстве продумал свою стратегию переговоров. Он доказал свое уважение к тем, кто был поставлен над ним. Милостью Божией он определил и понял намерения людей, с которыми ему приходилось общаться. Царь хотел иметь здоровых и сильных работников. Начальник евнухов хотел сохранить свою голову. Вместо того чтобы заострять общее внимание на своих интересах, Даниил стал искать решение, которое бы отвечало как потребностям царя и евнуха, так и его собственным. Вместо того чтобы

настаивать на выгодном для себя варианте решения, он предложил выход, позволивший стражнику абсолютно объективно оценить предложение Даниила. Когда результаты пробы показали, что предложенное Даниилом решение было результативным, прийти к согласию не составило труда.

В дополнение к объективным критериям вам надо сделать все возможное, чтобы переговоры проходили на разумной основе. Внимательно прислушивайтесь к предложениям и тревогам своего оппонента, проявляйте уважение к его нуждам и ценностям. Постарайтесь разглядеть скрытые причины его позиции. Поставьте себя на место своего оппонента и попытайтесь посмотреть на вещи с его точки зрения. Выстраивайте свои ответы с учетом слов и идей оппонента. Принимайте как аргументы критику, альтернативные варианты и советы. Почувствовав, что ваш оппонент стремится оказать давление на вас, верните дискуссию на позицию объективных принципов. На протяжении всего разговора относитесь к оппоненту так, как хотели бы, чтобы он относился к вам.

Если ваши оценки ведут к согласию, целесообразно записать их. Это поможет избежать непонимания и последующих споров о незначительных деталях. По меньшей мере ваше соглашение должно касаться следующих пунктов:

- какие вопросы будут обсуждаться;
- какие действия будут предприняты;
- кто отвечает за каждое действие;
- время выполнения каждого действия.
- где и как будут рассмотрены результаты соглашения.

Если вы не можете прийти к соглашению, не торопитесь отступать. Не исключено, что вам следует вернуться к одному из ранее пройденных шагов, чтобы учесть пропущенные потребности сторон или внести новые альтернативы. С другой стороны, целесообразно подвести итог всему достигнутому и тому, что осталось сделать, а затем взять отсрочку на несколько часов или дней, чтобы обдумать проблему. Если вы полагаете, что дальнейшие переговоры неэффективны, вы можете предложить, привлечь для решения спорных вопросов одного или несколько незаинтересованных советчиков (см. Главу 9).

Лающая собака. Вернувшись в тот вечер домой, Джим и Джули открыли окна настежь, чтобы не пропустить момента, когда залает Молли. Она не заставила себя ждать, и через час все началось снова. Джим выбежал на крыльцо и увидел, что по дороге ехали два человека на велосипедах. Два вечера подряд Джим исправно вел дневник и отметил еще три случая, когда лай Молли совпадал с проходом или проездом людей по дороге. Джим и Джули молились и еще чаще говорили о возможных выходах из сложившейся ситуации. В итоге, когда в среду вечером Джонсоны встретились со Смитами, они были готовы поделиться объективной информацией и сделать несколько продуманных предложений.

В первую очередь они показали Стиву свой дневник, в котором четко прослеживалась связь между лаем Молли и проходившими по дороге людьми. Стив признал, что, скорее всего, Молли лаяла на этих людей, но продолжал настаивать на отсутствии тени и нехватке времени, чтобы заняться переносом загона. Джим тут же сделал встречное предложение: "Я учел возможность воспользоваться опытом моего сына — строителя. Что вы скажете, если мы придем в следующее воскресенье и поможем вам разобраться и перенести загон? Готов держать пари, что эта работа займет у нас всего три-четыре часа. Что же касается тени, то у моего тестя на участке к северу отсюда есть больше дюжины

молоденьких деревьев, и он будет рад поделиться ими. Нам стоит только взять ваш пикап, нагрузить его и привезти сюда столько деревьев, сколько нужно, чтобы высадить их по периметру загона. Мой отец расчистит свой участок, сын научится плотничать и пересаживать деревья, а вы получите новый загон".

Предложение Джима было таким реальным и продуманным, что Стив не смог найти в нем никаких недостатков, чтобы отказаться. Тогда и Джули добавила свое предложение: "Я придумала, как решить проблему ваших отлучек из города. Я говорила с Карен, и она сказала, что была бы счастлива заботиться о ваших собаках. Я понимаю ваше нежелание доверить их незнакомому человеку. Но почему бы ей не приходиться к вам всю следующую неделю, чтобы помогать вам управляться с собаками? Если она докажет, что сможет сделать это, может быть, вы доверите ей своих любимцев. Если же нет, ну что ж, мы поищем другой выход. А если вы доверите ей уход за собаками, она предпочтет, чтобы вы не платили ей наличными. По-настоящему она хочет щенка от Молли, который появится через год".

Когда разговор переключился на щенков, сердце Стива оттаяло. Чем больше он думал о предложениях Джима и Джули, тем больше они ему нравились. Конечно, чтобы войти во все детали, потребовалось значительное время, но оно сполна окупилось отсутствием проблем в дальнейшем, по мере того как обе семьи все больше учились выходить из затруднений на основе сотрудничества.

Резюме и практическое применение материала

Не стоит превращать переговоры в битвы местного значения. Большинство людей, если вы подойдете к ним должным образом, с готовностью примет участие в переговорах, основанных на сотрудничестве, что позволит вам найти взаимовыгодные решения практически любых проблем. Иногда все, что нужно для этого, — готовность применять принцип: "Не о себе только каждый заботься, но каждый и о других"².

Глава 12

Побеждай зло добром

Не будь побежден злом, но побеждай зло добром.

Рим. 12:21

Большинство людей охотно воспримет миротворческие принципы, изложенные в Библии. Однако иногда может встретиться человек, который откажется мириться с вами. Из-за обиды, гордости, недоверия или жадности некоторые люди настойчиво пренебрегают раскаянием, уклоняются от конфронтации и сопротивляются переговорам, основанным на сотрудничестве. Иногда человек относится к вам намеренно плохо. Естественная реакция на такое поведение — желание нанести ответный удар или по крайней мере совершенно прекратить добрые отношения. Однако мы уже видели, когда мы сталкиваемся с таким обращением, Иисус повелевает нам действовать совершенно иначе: "Но вам, слушающим, говорю: любите врагов ваших, благотворите ненавидящим вас, благословляйте проклинающих вас и молитесь за обижающих вас и будет вам награда великая, и будете сынами Всевышнего; ибо Он благ и к неблагодарным и злым. Итак, будьте милосерды, как и Отец ваш милосерд" (Лк. 6:27-28; 35-36).

С мирской точки зрения этот подход кажется наивным; из сказанного Лукой можно сделать вывод, что нас призывают отступить, сдаться. Но апостол Павел прав, придя к выводу, что путь с Господом — это не мирской путь. Он прекрасно понимал мудрую силу Божиих принципов. Когда его подвергли интенсивным и длительным нападкам, он написал: "Ибо мы, ходя во плоти, не по плоти воинствуем. Оружия воинствования нашего не плотские, но сильные Богом на разрушение твердынь: ими ниспровергаем замыслы и всякое превозношение, восстающее против познания Божия, и пленяем всякое помышление в послушание Христу..." (2 Кор. 10:3-5).

Божественное "оружие", к которому обращается Павел, описывается в его посланиях. Это Библия, молитва, истина, праведность, Евангелие, вера, любовь, радость, мир, терпение, доброта, добродетель, верность, кротость и самоконтроль (Еф. 6:10-18; Гал. 5:22-23). Эти духовные ценности, особенно если на них возлагается роль воздействия на противников, многим представляются ничтожными и бесполезными, когда дело касается "настоящих" проблем. Но Иисус использовал именно это оружие, чтобы поразить сатану и завоевать мир (например, Мф. 4:1-11; 11:28-30; Ин. 14:15-17). И уж если Иисус выбрал это оружие вместо того, чтобы обратиться к мирским средствам, неужели мы станем сомневаться в его действенности!?

В Послании к Римлянам 12:14-21 описывается, как мы, обладая этим духовным оружием, должны вести себя, особенно с людьми, противостоящими нам или обижающими нас:

Благословляйте гонителей ваших; благословляйте, а не проклинайте. Радуйтесь с радующимися и плачьте с плачущими. Будьте единомысленны между собою; не высокоумствуйте, но последуйте смиренным; не мечтайте о себе; никому не воздавайте злом за зло, но пекитесь о добром перед всеми человеками.

Если возможно с вашей стороны, будьте в мире со всеми людьми. Не мстите за себя, возлюбленные, но дайте место гневу Божию. Ибо написано: "Мне отмщение, Я воздам, говорит Господь". Итак, если враг твой голоден, накорми его; если жаждет, напой его: ибо, делая сие, ты соберешь ему на голову горящие уголья. Не будь побежден злом, но побеждай зло добром.

Этот отрывок из Священного Писания показывает, что Павел отлично понимал классический военный принцип: нападение — это лучшая защита. Он не призывал к пассивному принятию зла. Наоборот, он учил, что мы должны наступать — не для того, чтобы разбить и уничтожить своего оппонента, а чтобы склонить его на свою сторону, расположить его к себе, помочь ему понять истину и установить должные отношения между ним и Богом. Как видно из процитированного отрывка, существует пять основных принципов, которые помогают победить. В предыдущих главах мы уже не раз обращались к большей части из них, обратимся к ним и в этой, ибо так приятно видеть действенность этих принципов даже в самых сложных ситуациях.

Следите за своим языком

Чем больше накаляется обстановка по ходу спора, тем насущнее необходимость контролировать свои высказывания (Рим. 12:14). Оказавшись вовлеченными в затянувшийся конфликт, вы можете впасть, соблазн сплетен, клеветы, безрассудных слов, особенно если оппонент вас критикует. Но позволив себе грубость или сплетни, вы придете к осложнениям. Не отвечайте злом на зло, даже когда ваш оппонент намеренно говорит вам что-то неприятное или злословит о вас. Наоборот, говорите исключительно правду; говорите о своем оппоненте только хорошее и пользуйтесь добрыми, милосердными выражениями. Как писал Петр: "Не воздавайте злом за зло или

ругательством за ругательство; напротив, благословляйте, зная, что вы к тому призваны, чтобы наследовать благословение" (1 Пет. 3:9; ср.: 1 Кор. 4:12-13).

Чтобы предотвратить дальнейшие обиды или оскорбления, следите за своими речами, это позволит вам создать доброжелательную атмосферу и обеспечит благоприятный выход из создавшегося положения (см. Главы 4, 5 и 8). В результате вы сможете думать и поступать более взвешенно и мудро, чем если бы опустили до критики и осуждения. Поступая так, вы не воспрепятствуете прогрессу, а окажетесь готовы к открывающимся возможностям ведения диалога и переговоров.

Ищите благочестивых советчиков

Как говорил Павел, трудно сражаться со злом в одиночку (Рим. 12:15-16). Поэтому очень важно устанавливать добрые взаимоотношения с людьми, которые вдохновят вас и дадут библейский совет. Увидев, что вы сошли с пути истинного (Притч. 27:5-6), они должны охотно соглашаться поправлять и предостерегать вас.

Праведные, угодные Господу советчики особенно полезны, если вы вовлечены в трудноразрешимый конфликт и не можете добиться желаемых результатов. Если прогресс не очевиден, и это заставляет вас усомниться в библейских принципах, которым вы до сих пор следовали, вы способны свернуть с пути Господа и призвать на помощь мирскую тактику. Один из лучших способов не сбиться с пути Господнего — окружить себя мудрыми и духовно зрелыми людьми, которые вдохновят вас следовать библейским принципам, даже когда делать это чрезвычайно трудно.

Продолжайте поступать праведно

В Послании к Римлянам подчеркивается, что важно поступать праведно, даже если, судя по всему, ваш оппонент никогда не встанет на путь сотрудничества. Когда Павел говорил: "Никому не воздавайте злом за зло, но пекусь о добром пред всеми человеками", он не имел в виду, что мы должны стать рабами общественного мнения. Греческое слово, переведенное как "пекись" (проноэ), означает: "думать о будущем, планировать заранее или заботиться" (ср.: 2 Кор. 8:20-21). Отсюда следует, что вы должны спланировать свои действия и затем поступать так заботливо и осторожно, чтобы любой наблюдатель, включая и вашего оппонента в конце концов признал: все, что вы делали, правильно. Те же принципы имел в виду Петр, когда писал:

И провождать добродетельную жизнь между язычниками, дабы они за то, за что злословят вас, как злодеев, увидя добрые дела ваши, прославили Бога в день посещения. <...> ...ибо такова есть воля Божия, чтобы мы, делая добро, заграждали уста невежеству безумных людей... <...> Господа Бога святите в сердцах ваших; будьте всегда готовы всякому, требующему у вас отчета в вашем уповании, дать ответ с кротостью и благоговением. Имейте добрую совесть, дабы тем, за что злословят вас, как злодеев, были постыжены порицающие ваше доброе житие во Христе.

1 Пет. 2:12, 15; 3:15-16

Этот принцип драматически проиллюстрирован в Первой книге Царств 24:1-22. Царь Саул преследовал Давида в пустыне, чтобы настичь и убить его. Однажды он беззаботно вошел в пещеру, где прятался Давид со своими людьми. Люди Давида говорили ему, что это прекрасный случай убить Саула, но Давид отверг этот совет, сказав: "Да не попустит мне Господь сделать это господину моему, помазаннику Господню, чтобы наложить руку мою на него; ибо он помазанник Господень" (стих 7). Когда Саул, справив нужду, вышел

из пещеры, Давид вышел за ним следом и окликнул его. Поняв, что Давид мог без труда убить его, Саул осознал свой грех и сказал:

Ты правее меня; ибо ты воздал мне добром, а я воздавал тебе злом; ты показал это сегодня, поступив со мною милостиво, когда Господь предавал меня в руки твои, ты не убил меня. Кто, найдя врага своего, отпустил бы его в добрый путь? Господь воздаст тебе добром за то, что сделал ты мне сегодня. И теперь я знаю, что ты непременно будешь царствовать, и царство Израилево будет твердо в руке твоей.

1 Цар. 24:18-21

Прошли годы, и предсказание Саула сбылось — Давид взошел на трон Израиля. Решение Давида повиноваться Господу и совершать праведные поступки помогло ему говорить и вести себя так, чтобы позже не сожалеть об этом. В результате все враги перешли на его сторону или были поражены. С той поры минули тысячи лет, а люди по-прежнему чтят праведность Давида.

Определите пределы своих возможностей

Со сложными людьми очень важно знать пределы собственных возможностей. Даже когда вы продолжаете поступать праведно, некоторые из них намеренно отказываются жить с вами в мире или допускать, что вы правы. Павел писал: "Если возможно с вашей стороны, будьте в мире со всеми людьми" (Рим. 12:18). Иными словами, делайте все от вас зависящее, чтобы мириться с людьми, но помните, что вы никого не можете силой заставить поступать праведно. Если вы сделали все, чтобы разрешить конфликт, вы уже выполнили свои обязательства перед Богом. Если обстоятельства изменятся и у вас появятся новые возможности примириться со своим оппонентом, разумеется, вы обязаны это сделать. Но вы не должны бесплодно терять время, энергию и ресурсы, переживая за того, кто отказывается от примирения.

Вам будет легче признать, что ваши возможности небеспредельны, если вы смотрите на успех с позиции Библии. С мирской точки зрения успех — нечто, чем человек владеет, чего достигает или что ему подвластно. Господь видит в успехе преданное повиновение Его воле. Мирское мнение спрашивает:

"И какого же успеха вы достигли?" А Господь спрашивает: "Преданно ли вы следовали по Моему пути?" Если вы внимательно прочли Главу 3, то, вероятно, помните, что Господь контролирует конечный результат всех наших деяний. Поэтому Он знает, что независимо от того, насколько упорно вы стремитесь чего-то достичь, вы все равно не сможете получить желаемых результатов. Поэтому Он не требует, чтобы Ему дали отчет о каких-то определенных результатах. Он требует только одного — послушания Его воле. "...Бойся Бога и заповеди Его соблюдай, потому что в этом все для человека..." (Еккл. 12:13). Если вы сделали все, что в ваших силах, чтобы примириться с оппонентом, в глазах Господа вы уже успешно выполнили свой долг. С этого момента позвольте действовать Ему.

Один из аспектов определения пределов своих возможностей — отказ от соблазна самому отомстить обидчику. Павел напоминал нам, что прерогатива правосудия или наказания нежелającego каяться человека принадлежит Богу (Рим. 12:19). Читаем дальше. Притчи 20:22: "Не говори: "я отплачу за зло"; предоставь Господу, и Он сохранит тебя" (сравните, 24:29). В распоряжении Господа множество инструментов, пользуясь которыми, Он способен уберечь вас от злых людей и подвергнуть их правосудию. Чтобы

наказать нераскаявшихся, среди прочего Он может использовать церковь (Мф. 18:17-20), гражданские суды (Рим. 13:1-5) или даже сатану (1 Кор. 5:5; 1 Тим. 1:20).

Чтобы призвать к ответу упорных грешников, нет никакой необходимости вершить правосудие собственными руками: уважайте методы Господа и сотрудничайте с ним. Иногда упорствующий в грехе должен подчиниться церковной дисциплине, а иногда бывает целесообразно обратиться в гражданский суд (см. Главу 9 и Приложение Г). А бывают случаи, когда все, что в ваших возможностях, — ждать, когда Господь Сам решит, что делать с человеком (см.: Пс. 36 и 72). И хотя следствия Его вмешательства могут обнаружиться несколько позже, чем вы ожидали, в любом случае они будут несоизмеримо лучше всего, что могли бы сделать вы.

Используйте самое последнее оружие

Последний принцип общения с упрямыми оппонентами описан в Послании к Римлянам 12:20-21: "Итак, если враг твой голоден, накорми его; если жаждет, напой его: ибо, делая сие, ты соберешь ему на голову горящие уголья. Не будь побежден злом, но побеждай зло добром". Вот это и есть последнее оружие: сознательная целенаправленная любовь (сравните, Лк. 6:27-28; 1 Кор. 13:4-7). Вам предписано не проявлять недоброжелательности к тем, кто плохо к вам относится, а понять их самые насущные потребности и сделать все от вас зависящее, чтобы удовлетворить эти потребности. Иногда вам придется вступать в конфронтацию, но она должна быть основана на любви, такте и доброжелательности. Порой нужно проявить милосердие, сострадание и терпимость, сказать слова ободрения. А иногда вам придется оказать материальную (финансовую) помощь тем, кто ее меньше всего заслуживает или ожидает от вас.

Упоминание Павла о "горящих угольях" показывает огромную силу сознательной, целенаправленной любви. Самым мощным оружием в его время считался так называемый "греческий огонь". Это была смесь смолы, серы и горящего древесного угля. Никто не мог долго противостоять греческому огню, говорят, с его помощью можно было остановить самые решительные атаки. Любовь обладает такой же неотразимой силой. Активно проявляя любовь к своему врагу, по крайней мере вы сохраните душу от гнева, озлобленности и жажды мщения. А в некоторых случаях ваша осознанная, целенаправленная любовь к оппоненту может быть использована Господом, чтобы привести его к покаянию.

Сила любви была наглядно продемонстрирована католическим священником Хью О'Флаэрти, который во время Второй мировой войны служил в Ватикане. Узнав о зверствах нацистов, он стал очень активно помогать евреям и спасать летчиков-союзников, сбитых над Италией. Командующий войсками СС в Риме полковник Кепплер узнал о деятельности О'Флаэрти и послал своих боевиков убить его. Несколько попыток провалилось, но в конце концов Кепплеру удалось захватить нескольких помощников О'Флаэрти. Полковник лично отдал приказ о применении пыток к этим заключенным, в числе которых оказался близкий друг О'Флаэрти.

В 1944 году войска союзников освободили Италию и окружили Рим. Полковник Кепплер был арестован. Военным трибуналом он был осужден на пожизненное заключение за военные преступления. Несмотря на все горе, которое полковник принес священнику, О'Флаэрти пресекал любые попытки порадоваться ниспровержению своего врага. Вспомнив все, чему учил Иисус, О'Флаэрти решил возлюбить своего врага и на словах, и на деле. Каждый месяц патер приходил в тюрьму Гаэта навестить человека, который приложил столько усилий, чтобы убить О'Флаэрти. Год за годом он старался

обеспечить все, в чем нуждался Кепплер. Он показывал полковнику любовь, милосердие и прощение Господа. В марте 1959 года, после почти ста восьмидесяти посещений О'Флаэрти, тот наконец признался в грехах и начал молиться вместе со священником, чтобы признать Иисуса своим Спасителем. Он, который прилагал столько усилий, чтобы уничтожить ни в чем не повинных людей, сам оказался побежден "горящими угольями" любви О'Флаэрти².

Резюме и практическое применение материала

Принципы, описанные в Послании к Римлянам 12:14-21, применимы на любом этапе развития конфликта, и они неоднократно повторяются на всем протяжении Библии: "Возлюби ближнего твоего, как самого себя... Во всем, как хотите, чтобы с вами поступали люди, так поступайте и вы с ними... Не замечайте обид... Если кто-то согрешил, наставляйте его на путь истинный с милосердием... Говорите истину в любви... Постигайте нужды других... Прощайте, как и Господь прощает вас... Не будь побежден злом, но побеждай зло добром". Применять эти принципы, может быть, нелегко, но ваши усилия обязательно окупятся, поскольку Бог действует в нас и через нас в то время, как мы служим Ему как миротворцы. Павел говорил: "Итак, братия мои возлюбленные, будьте тверды, непоколебимы, всегда преуспевайте в деле Господнем, зная, что труд ваш не тщетен пред Господом" (1 Кор. 15:58).

Как показал Иисус, миротворческие принципы, изложенные в Библии, дают нам самые мощные и эффективные способы разрешения конфликтов и восстановления нарушенных взаимоотношений. Он показал нам, что миротворчество не пассивный процесс. Подобно тому, как наш Господь пришел на землю, чтобы искупить наши грехи и дать нам мир, мы должны активно и ревностно восстанавливать мир с теми, кто обидел, оскорбил нас или ведет себя по отношению к нам неподобающе. Иисус говорил: "...Оставь там дар твой пред жертвенником, и пойди прежде примирись с братом твоим, и тогда приди и принеси дар твой" (Мф. 5:24). Основываясь на этой заповеди, мы можем вывести простое и в то же время мудрое определение: Миротворец — человек, который идет.

Заключение

Принципиальная позиция миротворца

Как вы теперь знаете, миротворчество требует осуществления множества шагов и опирается на широкий диапазон библейских принципов. Несмотря на то что нередко этот процесс довольно сложен, основные элементы миротворчества можно суммировать в четыре базовых принципа, взятых непосредственно из Священного Писания. И поскольку каждый христианин должен взять на себя обязательство им следовать, вполне оправданно назвать их "Принципиальной позицией миротворца".

Принципиальная позиция миротворца

Поскольку люди примирились с Богом через смерть и воскресение Иисуса Христа, мы верим, что призваны реагировать на конфликт абсолютно иначе, чем это принято в миру (Мф. 5:9; Лк. 6:27-36; Гал. 5:19-26). Мы верим, что конфликты предоставляют нам возможности прославить Бога, послужить людям и вырасти духовно в стремлении приблизиться к совершенству Христа (Рим. 8:28-29; 1 Кор. 10:31-11:1; Иак. 1:2-4). Поэтому, отвечая на любовь Господа и полагаясь на Его милость, мы принимаем на себя обязательства реагировать на конфликт в соответствии со следующими принципами.

Прославляйте Господа

Вместо того чтобы замыкаться на собственных желаниях или останавливаться на том, что могут сделать люди, мы должны восславлять Господа и угождать Ему, полагаясь на Его мудрость, силу и любовь, преданно следуя Его заповедям и стремясь установить отношения, основанные на любви, милосердии и прощении (Пс. 36:1-6; Мк. 11:25; Ин. 14:15; Рим. 12:17-21; 1 Кор. 10:31; Флп. 4:2-9; Кол. 3:1-4; Иак. 3:17-18; 4:1-3; 1 Пет. 2:12).

Избавьтесь от бревна в собственном глазу

Мы должны не нападать на людей или обличать их грехи, а брать на себя ответственность за свою роль в конфликтной ситуации, признаваясь в своих грехах, прося Господа помочь изменить любые привычки или позицию, которые могут привести к возникновению конфликта, и исправляя любой вред, причиненный людям (Притч. 28:13; Мф. 7:3-5; Лк. 19:8; Кол. 3:5-14; 1 Ин. 1:8-9).

Пойдите и покажите своему брату его ошибку

Вместо того чтобы притворяться, что конфликта нет, или болтать о людях у них за спиной, мы должны не замечать мелкие обиды или заинтересованно и милостиво говорить с людьми, нанесшими нам обиду (оскорбление), игнорировать которые невозможно. Если возникший конфликт с христианином нельзя разрешить частным образом, нам должно попросить людей из церкви Христовой помочь в разрешении проблемы библейским путем (Притч. 19:11; Мф. 18:15-20; 1 Кор. 6:1-8; Гал. 6:1-2; Еф. 4:29; 2 Тим. 2:24-26; Иак. 5:9).

Пойдите и примиритесь

Не соглашаясь на преждевременный компромисс, не позволяя полностью разрушиться взаимоотношениям, мы должны активно стремиться к подлинному миру и примирению, прощая людей, как Господь, во имя Христа, простил нас, и искать справедливые и обоюдовыгодные решения возникших разногласий (Мф. 5:23-24; 6:12; 7:12; Еф. 4:1-3, 32; Флп. 2:3-4).

Милостью Божией мы должны использовать эти принципы как основу управления процессом преодоления разногласий, понимая, что конфликт — это не нечто случайное, а орудие в руках Господа. Мы должны помнить, что в глазах Бога успех — это не особые результаты, а преданность и подчинение. И мы должны молиться, чтобы наша миротворческая служба прославляла Господа, позволяя людям познать Его бесконечную любовь (Мф. 25:14-21; Ин. 13:34-35; Рим. 12:18; 1 Пет. 2:19; 4:19).

Я надеюсь и молюсь, чтоб вы используете миротворческую позицию тремя способами. Первый: используйте ее как личное обязательство и руководство по разрешению конфликтов, привнесенных Господом в вашу жизнь. Поступая так, вы восславите Бога, послужите людям и будете духовно расти, чтобы приблизиться к совершенству Христа.

Второй: используйте ее как способ обучения, чтобы помочь людям понять и последовать могущественным миротворческим принципам, которые Господь дал нам в Священном Писании. По мере того как другие будут учиться у вас, они тоже смогут применять эти принципы и учить им окружающих, постепенно привлекая к ним все больше и больше людей.

И, наконец, используйте эту позицию как способ разрешения конфликтов в своей церкви, пасторстве или деловой жизни. По мере того как все больше христиан станут занимать такую позицию, церковь как целое будет повышать свой авторитет в разрешении конфликтов Библейским, а не мирским путем. Такая тенденция позволит восстановить роль церкви как мощного миротворческого органа, которым, по замыслам Господним, она и должна являться. Разумеется, это принесет славу нашему Господу Иисусу Христу — величайшему Миротворцу вселенной.

Примечания

Глава 10

1 См. Приложение В, в котором приводится детальное толкование реституции.

2 Некоторые ошибочно полагают, что, отказываясь прощать, мы лишаемся спасения. Иногда такое убеждение проистекает из неправильного понимания слов Иисуса, во фрагментах, подобных Мф. 6:14-15, который гласит: "Ибо если вы будете прощать людям согрешения их, то простит и вам Отец ваш Небесный, а если не будете прощать людям согрешения их, то и Отец ваш не простит вам согрешений ваших" (ср.: Мф. 18:35; Мк. 11:25; Лк. 6:36-37). Чтобы понять истинный смысл этих слов, необходимо осознать, что Господь прощает нас двумя различными способами, поскольку и Его отношение к нам строится двояко. Прежде всего Бог наш Судья. Когда мы раскаиваемся в своих грехах и принимаем Иисуса Христа как своего Спасителя и Господа, Бог прощает нам наши грехи и объявляет нам: "невиновны". Это прощение приходит милостью Божией и через веру, и оно не зависит от наших действий (Еф. 2:8-9; Рим. 3:24-30). Поскольку спасение наше не зависит от наших деяний, мы, не справившись с чем-либо, не утратим спасения. Иными словами, беспристрастное прощение Божие (и наше спасение) не зависит от того, прощаем мы окружающих или нет. Бог относится к нам и как наш Отец, и Его родительское прощение зависит от того, как мы прощаем окружающих. Когда мы становимся христианами, Бог принимает нас в Свою семью и относится к нам как к Своим детям. (Обратите внимание, что отрывок из Мф. 6:14-15, как и соответствующие отрывки из других мест Библии, адресован верующим, поскольку они обращаются к Богу как к "Отцу".) А как хороший отец обращается с непослушными детьми? Он не вышвыривает ребенка из семьи! Он может отослать непослушного ребенка в его комнату и изолировать от остальной семьи, пока не изменится его поведение. Иногда нераскаявшегося ребенка могут отшлепать или лишить того, что ему больше всего нравится. Бог обращается с нами подобным же образом. Он не отрекается от нас, лишая спасения, но Он дисциплинирует нас. Поэтому, отказываясь прощать людей, мы можем горевать и чувствовать себя отрезанными от радостных и тесных взаимоотношений с Богом. Как предостерегает нас Мф. 6:14-15, Бог продолжает наказывать нас до тех пор, пока мы не раскаемся в содеянных грехах и не начнем прощать людей, как Он простил нас.

3 Patrick H. Morison, *Forgive! As the Lord Forgave You* (Phillipsburg, N. J.: Presbyterian and Reformed Publishing, 1987), стр. 7.

4 Corrie ten Boom, *The Hiding Place* (New York: Bantam, 1974), стр. 238.

5 C. S. Lewis, *Mere Christianity* (New York: Macmillan, 1960), стр. 116. Действовать против своих чувств — не лицемерие. Если бы это было так, Лк. 6:27-28 специально велел нам быть лицемерами. Лицемерие — это претензия на роль того, кем по существу не являетесь, лицемерно ссылаться в своих действиях на какой-то мотив, когда в действительности вами движет совершенно иное (Мф. 23:23-32; ср.: Гал. 2:11-14). Поэтому когда вы испытываете неприязнь к человеку, лицемерие — поступать так, будто вами руководит любовь, и утверждать, что вы искренне расположены к нему. Но относиться к человеку, которого вы недолюбливаете, по-доброму и милосердно, подтверждая словом и делом, что вами руководит любовь к Господу (1 Пет. 2:13-25; ср.: Деян. 7:59-60), — не лицемерие.

Глава 11

1 W. E. Vine, *An Expository Dictionary of Biblical Words* (Nashville: Thomas Nelson, 1985), стр. 679.

2 Для получения дальнейших указаний в ведении конструктивных переговоров смотрите книгу G. Brian Jones and Linda Phillips-Jones *A Fight to the Better End* (Wheaton: Victor Books, 1989) и книгу Roger Fisher and William Ury, *Getting to Yes* (Boston: Houghton Mifflin, 1981). Обе книги содержат руководство и замечательные практические предложения, по достижению соглашений в переговорах.

Глава 12

1 Эти принципы более детально обсуждаются в книге Jay Adams, *How to Overcome Evil* (Grand Rapids: Baker Book House, 1979).

2 J. Gallagher, *The Scarlet Pimpernel of the Vatican* (New York: Coward-McCann, 1968), стр. 181.

Заключение

1 "Принципиальная позиция миротворца" была разработана как часть "Служения миротворцев" в Программе миротворцев. Одна из первоочередных целей этой программы — достижение в христианском сообществе согласия в том, как верующим надо реагировать на конфликт. Программа обеспечивает пользователей современным подходом к службе примирения и широким спектром практических советов и помогает им экономить при покупке обучающей литературы. Для получения копий "Принципиальной позиции миротворца" и информации о том, как ваша церковь, служба или предприятие может присоединиться к "Партнерам в миротворческой программе", связывайтесь с Институтом (см. Приложение Д).